



***RELAZIONE FINANZIARIA
SEMESTRALE
CONSOLIDATA AL 30
GIUGNO 2023 DEL GRUPPO***

NMP



NVP

INDICE

RELAZIONE SULLA GESTIONE DEL GRUPPO NVP AL 30 GIUGNO 2023

<i>IL GRUPPO NVP</i>	5
<i>UN PERCORSO DI SUCCESSO</i>	6
<i>IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE</i>	9
<i>PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE</i>	11
<i>LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP</i>	12
<i>ANDAMENTO DELLA GESTIONE ED EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO</i>	14
<i>SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP</i>	18
<i>POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP</i>	21
<i>SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP</i>	22
<i>PRINCIPALI RISCHI ED INCERTEZZE DEL GRUPPO</i>	26
<i>ALTRE INFORMAZIONI DI INTERESSE RIFERITE AL GRUPPO NVP</i>	40
<i>ATTIVITÀ DI RICERCA, SVILUPPO E INNOVAZIONE</i>	40
<i>EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE</i>	43
CONSOLIDATO DEL GRUPPO NVP AL 30 GIUGNO 2023	46



*RELAZIONE SULLA GESTIONE
DEL GRUPPO NVP
CONSOLIDATO
AL 30 GIUGNO 2023*



IL GRUPPO NVP

Semestrale consolidata del Gruppo NVP

Il Gruppo NVP (di seguito anche “Gruppo NVP” o “Gruppo”) prende forma a febbraio 2021 grazie all’acquisizione della prima partecipazione in impresa controllata totalmente, la NVP Napoli S.r.l., costituita dalla cessione del ramo d’azienda della società Xlive S.r.l., incorporata nella NVP S.p.A. nel dicembre 2021.

Successivamente, nel mese di luglio 2021 viene acquisita la partecipazione della NVP Roma S.r.l., costituita dalla cessione del ramo d’azienda della società Mediacam S.r.l., incorporata nella capogruppo NVP Roma S.p.A. nel dicembre 2022.

Nel frattempo ad aprile 2021 sono state acquisite le partecipazioni al 50% nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%.

Più recentemente e precisamente nel mese di ottobre 2022 è stata acquisita la partecipazione totalitaria della società E.G. Audiovisivi S.r.l., con sede in Moncalieri (TO), attiva nel settore dei servizi audiovisivi con specializzazione nello sport e nei servizi verso società calcistiche, in particolare, nella ideazione e produzione di contenuti sportivi attraverso le riprese audiovisive, il montaggio, l’editing, la gestione di studi televisivi e la distribuzione di tali contenuti su piattaforme multimediali e la gestione delle stesse.

La presente Relazione finanziaria consolidata del Gruppo NVP S.p.A. è pertanto formata dalle seguenti società:

NVP S.p.A., con sede in San Piero Patti (ME)

E.G Audiovisivi S.r.l., con sede in Moncalieri (TO) partecipata al 100% e consolidata integralmente



UN PERCORSO DI SUCCESSO

Business model e le tappe del successo

L'attività del Gruppo NVP si basa su un business model integrato, in cui le differenti fasi dello sviluppo del progetto, della produzione del servizio e dell'assistenza della clientela sono completamente integrate permettendo di ottimizzare al massimo le risorse e di cogliere a pieno le differenti opportunità di mercato. Caratteristica peculiare è la capacità di produrre in house i mezzi, customizzati sulle specifiche esigenze del mercato, necessari per l'attività core business relativa alla produzione dei servizi tecnici offerti alla propria clientela.

I Fattori chiave del successo del Gruppo NVP sono:

- **elevati standard di qualità del servizio offerto**: considerate le esigenze dei clienti e degli spettatori in costante e graduale incremento ed evoluzione, il Gruppo rappresenta un *player* riconosciuto per le forniture di servizi di fascia alta, è in grado di assicurare e mantenere elevati standard qualitativi del servizio offerto, al fine di ricercare soluzioni innovative sempre più all'avanguardia, in grado di generare dei plus per l'utente finale;
- **innovazione tecnologica e aggiornamento tecnologico continuo**, riconosciuto quale principale Gruppo di operatore tecnologico a livello nazionale ed internazionale, dispone di tecnologie all'avanguardia e fonda la propria mission sull'innovazione dei servizi e soluzioni innovative, supportati da continui investimenti in innovazione, ricerca e sviluppo. In particolare, ha sviluppato e realizzato la prima regia mobile in Italia in 4K/HDR (utilizzabile anche in 8K). Tale know-how tecnologico consente al Gruppo NVP di prevedere in anticipo l'affermarsi di nuovi paradigmi a livello tecnologico, anche monitorando l'avanzamento di progetti concorrenti;
- **flessibilità delle apparecchiature**: le elevate competenze interne a livello di know how tecnico e professionale, nonché a livello di know-how per la progettazione e realizzazione di mezzi Ob-Van 4K, garantisce al Gruppo NVP l'opportunità di sfruttare la propria tecnologia in modo flessibile, rendendola adattabile alle differenti tipologie di eventi richiesti da parte dei clienti;
- **elevato investimento in immobilizzazioni tecniche**, il Gruppo dispone di una dotazione tecnologica conforme ai più elevati standard qualitativi;
- **elevata specializzazione del personale**: le competenze del personale altamente qualificato e del management consentono al Gruppo di offrire un portafoglio completo di soluzioni a valore aggiunto per la clientela.

Il management ha altresì sviluppato competenze distintive nella gestione di progetti e soluzioni innovative basate sulle più moderne tecnologie digitali;

- **forti barriere d'ingresso** rappresentate da capacità tecnologica di alto livello, qualità e professionalità del personale tecnico e organizzazione aziendale efficace. A tal proposito, il Gruppo rappresenta un principale player nel settore di riferimento del mercato italiano sia per la capacità tecnologica sia per la capacità di customer satisfaction grazie alla quale è riuscito a raggiungere un'elevata fidelizzazione della clientela;

- **programmazione della produzione per la massimizzazione dell'efficienza**: viene adottata una strategia di efficiente programmazione della produzione a livello aziendale che consente di massimizzare l'impiego della propria dotazione infrastrutturale tecnologica e, di conseguenza, di massimizzare anche l'efficacia nella risposta al cliente.

Le tappe emblematiche che caratterizzano il percorso di successo del Gruppo NVP sono rappresentate da:

2007 – 2010: NVP nasce nella provincia di Messina dall'intuizione di successo nonché dalle specifiche competenze maturate precedentemente nel settore delle trasmissioni televisive e del broadcasting di Natalino, Massimo e Ivan Pintabona. Il valore della produzione in quegli anni si attesta in circa 227 mila euro. Iniziamo a seguire le partite di calcio di Serie A per i principali clienti. Si completa la progettazione e successiva realizzazione del primo Obvan in HD.

2011 – 2014: Viene realizzata la prima trasmissione in studio. Il valore della produzione cresce significativamente e si attesta in circa 1,5 milioni di euro. Iniziamo le prime produzioni a carattere internazionale, tra le quali la Champions League, Europa League, WSBK Championship, FIVB Volleyball. Il valore della produzione continua a crescere raggiungendo i 2,5 milioni di euro alla fine del 2015.

2015 – 2018: Prosegue la crescita aziendale oltre che la reputazione presso i principali clienti internazionali. NVP si rafforza nelle produzioni di elevato standard qualitativo anche attraverso lo svolgimento degli Europei di Calcio tenuti in Francia. Si completa la progettazione e successiva realizzazione dell'Obvan 4 HD. Si consolida la reputazione aziendale tra i principali player di settore grazie al posizionamento di mercato riconducibile alla clientela TOP, ovvero dei principali network televisivi nazionali ed internazionali, dei principali produttori di contenuti oltre che alle principali federazioni sportive internazionali.



2019 - 2022: arriva la quotazione sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM ITALIA di Borsa Italiana); il 5 dicembre 2019 suona la campanella a Palazzo Mezzanotte sede di Borsa Italiana. Viene prodotta la prima edizione del format televisivo Drive up commissionato da Mediaset e andato in onda sul canale nazionale Italia 1. Si è completata la realizzazione della nuova ammiraglia OB7 prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video. Una prestigiosa casa automobilistica ci affida la produzione e post-produzione TV del Campionato Europeo Monomarca. OBS ci seleziona quale fornitore di servizi per alcune competizioni olimpiche e pertanto con i nostri Obvan ci imbarchiamo per le Olimpiadi di Tokyo. Inizia la crescita del Gruppo NVP con le prime acquisizioni di partecipazioni avvenute principalmente nel 2021, la NVP Napoli S.r.l., la NVP Roma S.r.l., la Hiway Media S.r.l., la Soccerment S.r.l. (partecipazione di minoranza) ed infine con la E.G. Audiovisivi S.r.l.

2023: prosegue la crescita delle attività di business del Gruppo, scelto oramai dai principali committenti sia a livello nazionale che internazionale. A livello nazionale NVP diventa il partner della Lega di Serie B e della Lega Pro; a livello internazionale siglato l'importante accordo con WTA Media e Dazn Group per la produzione su scala mondiale del WTA Tour, con tappe in giro per tutti i continenti. La crescita del Gruppo riguarda anche le attività digitali con la prestigiosa partnership con la società sportiva Lazio Calcio per la gestione della nuova Media Company della società calcistica.



IL GRUPPO NVP E LA FORZA NELL'INNOVAZIONE

***Il profilo di un
Gruppo che ha
fatto
dell'innovazione
la propria forza
competitiva***

Alla base di ogni forma di innovazione c'è un approccio creativo.

IL Gruppo NVP opera nel settore dei servizi di produzione video principalmente per network televisivi e per proprietari o gestori di diritti televisivi.

L'attività si concretizza, in particolare, nella progettazione e sviluppo, con regie mobili (Ob-Van) ad alto contenuto tecnologico, di eventi televisivi, in particolare sportivi, cinematografici, programmi tv di entertainment, fiction e spettacoli.

Il Gruppo attivo fin dal 2007 nasce dall'intuizione dei soci fondatori per tradurre in impresa un'intuizione innovativa accompagnando la crescita con la propria competenza e professionalità ed ottenendo in poco tempo un ruolo da protagonista, raggiungendo la leadership per tecnologia in Italia e posizionandosi in Europa tra i primi gruppi internazionali ad utilizzare le regie mobili 4K, nonché utilizzando attrezzature high-tech ad alto contenuto tecnologico e personale altamente specializzato per la progettazione e la realizzazione di importanti eventi televisivi.

Alla luce del know-how acquisito, il Gruppo NVP è in grado di proporre al mercato una vasta gamma di servizi, volti ad intercettare le esigenze della clientela, italiana ed internazionale.

Oggi il Gruppo NVP si presenta come una realtà affermata nel proprio mercato di riferimento, sviluppa vantaggio competitivo e promuove la crescita di nuovi servizi da proporre ai propri clienti offrendo soluzioni innovative sempre adeguate alle esigenze dei fruitori finali, grazie alla disponibilità di un parco mezzi ed attrezzature d'avanguardia.

La forza nell'innovazione passa anche attraverso la capacità di investire in tecnologia; infatti, il Gruppo NVP ha sostenuto negli ultimi anni importanti investimenti in tecnologia per oltre 20 milioni di euro, incrementando costantemente negli anni la quota di capitale destinata al potenziamento della propria struttura produttiva e tecnologica.

In tale prospettiva, il Gruppo NVP investe costantemente in attività di ricerca, sviluppo e innovazione, con lo scopo di definire nuovi standard tecnologici e di qualità dei servizi offerti nel settore di riferimento.

L'attività di R&S ed innovazione è proseguita anche nel corso del primo semestre 2023 e si pone come obiettivo il posizionamento del Gruppo NVP tra i massimi sviluppatori di tecnologie e piattaforme finalizzate al broadcast produttivo e pertanto di reale innovatore e creatore di modelli evoluti con funzionalità di interazione in visione immersiva e realtà aumentata oltre che dalla competitiva e più recente "Remote Production".

La possibilità di abilitare le piattaforme infrastrutturali, già presenti negli Obvan, alla creazione di contenuti interattivi con la possibilità di sviluppare maggiori funzionalità destinate ai fruitori finali garantirà al Gruppo NVP un importante vantaggio competitivo in termini di innovazione tecnologica.

L'innovazione quale fattore chiave di crescita porta il Gruppo NVP a progettare l'ammiraglia OB7, prima regia al mondo con un'area dedicata alla gestione HDR WCG dei segnali ed alla gestione di nuove funzionalità interattive, finalizzate alla gestione della trasmissione media tramite cloud network ed Machine Learning, IoT e Content Lake per poter fare un Data Enrichment in Real Time dei contenuti video.

L'innovazione sempre al servizio dei nuovi servizi da offrire ai clienti, come il sistema di distribuzione su fibra ottica spenta delle telecamere con totale gestione remota degli apparati, con l'obiettivo della copertura di eventi di livello mondiale su grandi distanze, come circuiti automobilistici o competizioni stradali.

Questa ulteriore innovativa infrastruttura che si basa su circa 40 KM di fibra ottica spenta e sistemi CWDM consente di posizionare a distanze rilevanti le telecamere e consentire con un solo OBVAN la copertura di lunghissimi percorsi in formato 4k HDR.

Il Gruppo NVP è fra i pochi player di settore al mondo a vantare un sistema così innovativo che consente di economizzare al massimo i costi di allestimento e smontaggio e nello stesso tempo di poter acquisire commesse di eventi particolari ed inaccessibili senza la dotazione infrastrutturale altamente tecnologica in possesso del Gruppo.

PROSEGUE LA CRESCITA PER LINEE STRATEGICHE

Tecnologia e acquisizioni le leve per la crescita

Fin dalla quotazione sul mercato Euronext Growth Milan il processo di crescita ed espansione vede il Gruppo NVP attuare la propria strategia attraverso opportuni e mirati investimenti finalizzati a rafforzare la propria posizione di leadership nel mercato italiano ed espandere la propria presenza nel mercato internazionale nel campo della produzione e trasmissione worldwide di eventi televisivi e tramite l'utilizzo delle più avanzate tecnologie (4K HDR) IP Based.

Il percorso di crescita vede coinvolto il Gruppo NVP sia per linee interne che esterne.

- ✓ *Investimenti in tecnologia:* incrementare le dotazioni tecnologiche e pertanto accrescere la capacità produttiva. Il percorso è stato avviato con lo sviluppo e la successiva realizzazione dell'ammiraglia OB7 4K HDR e proseguito con una serie di investimenti nelle più innovative dotazioni tecnologiche.
- ✓ *Acquisizioni di partecipazioni:* opportunità di crescita mediante l'acquisizione di partecipazioni di maggioranza in società operanti nel mercato di riferimento che offrono competenze complementari e sinergiche compresi i servizi innovativi nel broadcasting sportivo. Il Gruppo NVP nel corso del 2021 ha acquisito la partecipazione totalitaria della società NVP Napoli S.r.l. (oggi già fusa nella capogruppo NVP S.p.A.), costituita dal ramo d'azienda della Xlive S.r.l.; della società NVP Roma S.r.l., costituita dal ramo d'azienda della Mediacam S.r.l., la partecipazione del 50% della JV Hiway Media S.r.l., nonché la partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. Nel 2022 è stata acquisita la partecipazione nella E.G. Audiovisivi S.r.l..

LA CRESCITA DEL GRUPPO NVP

Le acquisizioni, elemento fondamentale per la crescita del Gruppo NVP

L'espansione per linee esterne è il motore per la crescita del Gruppo NVP.

Diverse le operazioni portate avanti e concluse generando un volano di crescita che proseguirà nei prossimi esercizi, di seguito elencate cronologicamente:

- ✓ NVP Napoli S.r.l.: nel mese di febbraio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Xlive S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Napoli S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza, tra i quali si segnalano i più importanti: il Napoli Calcio e la Lega Volley. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili in HD e le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Napoli S.r.l. è operativo a Napoli con la nuova sede logistica per il sud Italia.
- ✓ JV HiWay Media S.r.l.: nel mese di aprile 2021 è stato concluso l'accordo per l'acquisizione del 50% delle partecipazioni nelle società HiWay Media S.r.l. e Tangram Technologies S.r.l., successivamente confluite in Hiway Media S.r.l. nella quale NVP detiene il 50%. La società è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT, con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data analysis AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocamera fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di "Digital Asset OTT Management" proprietaria e lo sviluppo di piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".

✓ Soccerment S.r.l.: nel mese di luglio 2021 è stata acquisita una partecipazione nella startup innovativa Soccerment S.r.l. specializzata nello sviluppo di strumenti di raccolta e analisi di dati di performance calcistiche. Nello specifico, Soccerment opera in tre ambiti:

1) progettazione e produzione di wearable devices, che generano dati di elevata qualità in modo scalabile e completamente automatizzato;

2) sviluppo di strumenti innovativi di data analytics, che supportano i processi decisionali in modo veloce e intuitivo attraverso algoritmi di machine learning;

3) servizi di consulenza alle società calcistiche e ai relativi stakeholders, con il trasferimento di know-how strategico e operativo, in un settore che tende ad essere sempre più "data-driven".

L'investimento nella società Soccerment S.r.l. risulta strategico per l'affinità del settore sportivo di riferimento.

✓ NVP Roma S.r.l.: sempre nel mese di luglio 2021 è stato acquisito il 100% del ramo d'azienda della società Mediacam S.r.l., confluito appunto nella newco NVP Roma S.r.l. L'acquisizione ha consentito di ampliare il portafoglio con nuovi clienti di primaria importanza in particolare nel settore della realizzazione di programmi televisivi da studio. L'operazione è risultata strategica anche per gli assets confluiti nel Gruppo NVP: la tecnologia con le 3 regie mobili di cui 2 regine in 4Ke le relative dotazioni tecniche, la professionalità con la struttura produttiva e le competenze con il personale altamente qualificato. Il Gruppo NVP, grazie all'operazione di acquisizione di NVP Roma S.r.l. amplia la sua operatività su Roma, già presente con il polo logistico nazionale, con gli uffici di produzione e gli uffici commerciali.

ANDAMENTO DELLA GESTIONE E EVENTI SIGNIFICATIVI DI PERIODO

**Ricavi in
crescita e
EBITDA a
quota 3
milioni nel
primo
semestre
2022**

Il primo semestre 2023 registra un significativo incremento del valore della produzione rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente; infatti, si passa da euro 9.541 migliaia del 30 giugno 2022 a euro 13.665 migliaia del 30/06/2022.

L'incremento delle attività economiche nonché la prosecuzione del percorso nella politica di crescita ed espansione del Gruppo, unitamente ad un'attenta gestione delle risorse, hanno determinato importanti benefici sia in termini di rafforzamento della leadership nel contesto del settore del *broadcasting* nonché in termini di rafforzamento del patrimonio aziendale.

A conferma di quanto rappresentato i ricavi consolidati del Gruppo si attestano a euro 12.454 migliaia rispetto ai ricavi al 30 giugno 2022 pari a euro 8.179 migliaia. Il perimetro di consolidamento comprende la controllata E.G. Audiovisivi S.r.l., inclusa a partire dal 1° gennaio 2023, che ha contribuito con Ricavi per euro 550 migliaia interamente realizzati in Italia.

I Ricavi consolidati realizzati si riferiscono per euro 9,5 milioni alle attività riconducibili alle "manifestazioni sportive" (euro 5,5 milioni al 30 giugno 2022) e per euro 2,9 milioni alle attività di "entertainment & moda" (euro 2,6 milioni al 30 giugno 2022); mentre, per quanto riguarda i Ricavi all'Estero, pari a circa 1,3 milioni di euro, rispetto ai 0,6 milioni di euro al 30 giugno 2022.

L'aumento dei ricavi consolidati e del volume della produzione consolidato rispetto l'esercizio precedente abbinato ad una attenta politica gestione delle risorse, ha determinato il significativo incremento del Margine Operativo Lordo (EBITDA) consolidato al 30 giugno 2023 pari a euro 3.651 migliaia rispetto a euro 3.059 migliaia del 30 giugno 2022.

La crescita dei ricavi conseguita nel primo semestre del 2023 rappresenta un importante fattore di potenziamento delle attività aziendali nonché di diversificazione delle produzioni legate agli eventi di "entertainment e moda".

A seguito di quanto appena esposto si rappresentano i principali “highlight” economici e finanziari unitamente ai principali indicatori dell’andamento economico del Gruppo NVP al 30 giugno 2023.

Euro/ooo	30/06/ 2023	30/06/ 2022
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	12.454	8.179
Altri Ricavi	1.212	1.362
Valore della Produzione	13.646	9.541
EBITDA	3.714	3.059
EBITDA MARGIN	30%	37%
EBIT	1.691	514
Risultato Netto	392	(76)

Euro/ooo	30/06/ 2023	31/12/2022
Posizione Finanziaria Netta	12.527	11.644
Patrimonio Netto	14.042	13.699

Al fine di rappresentare l’andamento della gestione si descrivono i principali eventi che hanno caratterizzato la produzione del Gruppo nel corso del primo semestre 2023.

Nei primi giorni del 2023 è stato sottoscritto l’accordo con SKY per la trasmissione dell’intero campionato di Serie B per le stagioni 2022/23 e 2023/24. L’accordo genera un fatturato addizionale di circa 4 milioni di euro a stagione.

NVP, partner consolidato di Sky anche in altri ambiti sportivi tra cui i prestigiosi tornei di pallacanestro, è stata scelta come unico fornitore dei servizi tecnici di ripresa televisiva in formato HD/UHD di tutte le partite del campionato di Serie B e dei relativi Playoff/Playout. Il Campionato di calcio Serie B, denominato anche Serie BKT, verrà trasmesso dalla flotta di OB Van e da una consistente crew di tecnici altamente qualificati al servizio di Sky, al fine di garantirne competenza e professionalità.

Prosegue l’intensa attività commerciale con la sottoscrizione di un accordo pluriennale con la WTA Media (Women's Tennis Association) e Dazn Group Limited UK per la produzione del WTA Tour, con ricavi stimati per circa 10 milioni di euro. NVP, grazie all’expertise acquisita negli anni e al know-how maturato oltre agli importanti investimenti effettuati in infrastruttura tecnologica, è stata scelta come fornitore esclusivo per la realizzazione dei tornei femminili internazionali 500 e 1000. La Società fornirà per ogni tappa un numero massimo di 32 telecamere e oltre 40 tecnici su scala mondiale, prevedendo di raggiungere un pubblico superiore ai 500 milioni di spettatori. L’accordo siglato si configura un progetto internazionale di massimo livello che coinvolgerà tutti i continenti con 8 tappe a Doha, Stoccarda, Berlino, Charlestone, San Jose, Tokyo, Eastbourn e Montreal, oltre le finali che si svolgeranno a Shanghai.

L'attività commerciale non riguarda soltanto il tradizionale business ma si arricchisce con la sottoscrizione di un accordo strategico pluriennale con S.S. Lazio S.p.A. NVP è stata scelta come partner esclusivo per la gestione, fino al 31 dicembre 2028, della nuova Media Company della prestigiosa società di calcio, dei servizi digitali di entertainment "LAZIO STYLE RADIO" e "LAZIO STYLE CHANNEL" trasmesso sul canale 233 di SKY in modalità SVOD, oltre alla gestione dei canali web e social e la creazione della nuova piattaforma OTT. NVP garantirà know how ed expertise tramite un gruppo selezionato di professionisti altamente qualificati; inoltre, si occuperà della progettazione e della realizzazione di tutti i nuovi ambienti digitali ufficiali e dell'ideazione di contenuti per la piattaforma multicanale OTT della S.S. Lazio, oltre alla gestione dei canali social e lo sviluppo della strategia digitale futura della Media Company. L'organizzazione dei processi ha luogo nella sede operativa della Media Company di Formello (Roma), a supporto delle attività di "remote production" nella sede dell'Innovation Hub NVP di Cologno Monzese (Milano).

*ANALISI DEI RISULTATI ECONOMICI,
PATRIMONIALI E FINANZIARI
CONSOLIDATI
DEL GRUPPO NVP
AL 30 GIUGNO 2023*



SITUAZIONE PATRIMONIALE DEL GRUPPO NVP

*Significativa
crescita del
patrimonio del
Gruppo NVP*

Di seguito viene illustrata la situazione patrimoniale e finanziaria riclassificata del Gruppo NVP al 30 giugno 2023.

Rispetto la situazione patrimoniale al 31 dicembre 2022 il perimetro di consolidamento si è integrato con la società partecipata E.G. Audiovisisi Srl. Il Gruppo NVP in quanto utilizzatore dei beni iscrive i beni ricevuti in locazione finanziaria nelle voci delle immobilizzazioni materiali dell'attivo dello stato patrimoniale consolidato a fronte dell'ottenimento di un finanziamento dalla società di leasing, contabilizzando a conto economico gli ammortamenti sui beni e gli interessi passivi sul finanziamento ottenuto come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

Al fine di rendere comparabile la situazione patrimoniale al 31/12/2022 è stata opportunamente integrata con gli effetti della contabilizzazione del leasing secondo il metodo finanziario e secondo quanto raccomandato dal principio contabile "OIC 17".

Stato Patrimoniale consolidato riclassificato (Valori in Euro/000)	30/06/2022	31/12/2022	Variazione
Immobilizzazioni nette immateriali	4.664	3.801	863
Immobilizzazioni nette materiali	26.327	25.153	1.1174
Immobilizzazioni nette finanziarie	2.364	3.436	(1.072)
Immobilizzazioni nette	33.355	32.390	965
Crediti commerciali	5.627	5.039	588
Debiti commerciali	6.521	7.000	(479)
Capitale Circolante Commerciale	(894)	(1.961)	1.067
Altre Attività correnti	3.984	4.555	(571)
Altre Passività correnti	1.407	1.026	381
Ratei e Risconti netti	(7.140)	(7.290)	150
Capitale Circolante Netto	(5.457)	(5.722)	265
Altri Fondi	137	109	28
Fondo TFR	369	301	68
Altre passività non correnti	824	914	(90)
Capitale Investito Netto	26.568	25.344	1.224
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a breve termine	5.247	3.962	1.285
Debiti Finanziari vs banche e altri finanziari a m/l termine	11.730	10.104	1.626
Disponibilità liquide	4.262	1.802	2.460
Crediti finanziari ed attività finanziarie	188	619	(431)
Posizione Finanziaria Netta	12.527	11.644	883
Capitale Sociale	810	810	0
Riserve	12.840	12.299	541
Utile (perdita) esercizio	392	590	(198)
Patrimonio Netto di Gruppo	14.042	13.699	343
Patrimonio Netto di terzi	0	0	0
Totale fonti e PN di Gruppo	26.568	25.344	1.225

Le immobilizzazioni nette ammontano a complessivi euro 33.355 migliaia e registrano un incremento di euro 965 migliaia rispetto al 31/12/2022.

Le immobilizzazioni immateriali si incrementano di euro 863 migliaia sostanzialmente per effetto sia di maggiori investimenti per euro 727 migliaia compensati da ammortamenti di periodo per euro 476 migliaia oltre all'effetto della differenza di consolidamento della controllata E.G. Audiovisivi Srl per euro 580 migliaia ed al disavanzo di fusione per euro 28 migliaia.

Le immobilizzazioni materiali si incrementano per euro 1.174 migliaia sostanzialmente per effetto di maggiori investimenti per euro 2.482 migliaia compensati da ammortamenti per euro 1.365 migliaia.

Le immobilizzazioni finanziarie nette registrano una diminuzione di euro 1.072 migliaia sostanzialmente per effetto del consolidamento della partecipazione della E.G. Audiovisivi per euro 641 migliaia e la temporanea riduzione della partecipazione della Hiway Media per euro 390 migliaia per effetto della valutazione con il metodo del patrimonio netto.

I crediti commerciali si incrementano sostanzialmente per effetto dell'aumento dei volumi dei ricavi rispetto all'esercizio precedente ma riducendosi significativamente in peso rispetto al medesimo volume di ricavi.

I debiti commerciali hanno registrato una contrazione.

Le altre attività correnti ammontano complessivamente a euro 3.984 migliaia, in diminuzione rispetto l'esercizio precedente, sostanzialmente sono formate dai crediti d'imposta per investimenti effettuati dalla Capogruppo NVP S.p.A. per euro 2.968 migliaia e per imposte anticipate per euro 580 migliaia.

Le altre passività correnti ammontano complessivamente a euro 1.407 migliaia ed hanno registrato un lieve aumento, sostanzialmente sono formate dal debito residuo in scadenza entro l'esercizio successivo per l'acquisto della partecipazione di NVP Roma S.r.l. per euro 337 migliaia, per euro 475 migliaia di debiti verso il personale dipendente e collaboratori esterni di produzione, per euro 560 migliaia per debiti tributari, previdenziali e assistenziali.

I ratei e risconti netti ammontano complessivamente a euro 7.140 migliaia, in diminuzione rispetto l'esercizio precedente, sostanzialmente sono formati dai risconti passivi su crediti d'imposta e contributo della Regione Siciliana per l'investimento nella nuova sede in fase di finalizzazione.

La Posizione Finanziaria Netta negativa per complessivi euro 12.527 migliaia risulta in incremento di euro 882 migliaia per effetto di quanto successivamente descritto.

I debiti finanziari a breve termine che si riferiscono esclusivamente alla capogruppo NVP ammontano complessivamente a euro 5.247 migliaia in aumento rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto del maggior ricorso agli strumenti di anticipazione e factoring per euro 590 migliaia oltre al maggior incremento della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine a seguito di nuove stipule avvenute nel corso del semestre per euro 1.010 migliaia; mentre, l'effetto dell'indebitamento da contratti di leasing finanziario in scadenza entro 12 mesi risulta in lieve aumento.

I debiti finanziari a m/l termine ammontano complessivamente a euro 11.730 migliaia, in aumento rispetto l'esercizio precedente sostanzialmente per effetto di nuove erogazioni nel corso del semestre da parte di primari istituti di credito e che ammontano complessivamente a euro 3,4 milioni.

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA DEL GRUPPO NVP

*La misura degli
investimenti
effettuati dal
Gruppo NVP*

Al fine di una migliore comprensione nonché, si fornisce di seguito un prospetto di dettaglio della Posizione Finanziaria Netta di Gruppo con evidenza della ripartizione della relativa esposizione.

Posizione Finanziaria Netta di Gruppo (Valori in Euro/000)	30/06/2023	31/12/2022	Variazione
Disponibilità liquide	4.262	1.802	2.460
Attività finanziarie non immobilizzate	188	619	(431)
Liquidità	4.450	2.421	2.029
Debiti bancari a breve termine	1.045	670	374
Parte corrente dell'indebitamento m/l termine	3.062	2.149	913
Altri debiti finanziari correnti	475	189	286
Indebitamento da contratti di leasing finanziario in scadenza entro 12 mesi	666	954	(288)
Posizione finanziaria netta a breve termine	797	1.541	(744)
Debiti bancari non correnti	9.229	8.290	939
Indebitamento da contratti di leasing finanziario in scadenza oltre 12 mesi	2.501	1.814	687
Indebitamento finanziario non corrente	11.730	10.104	1.626
Posizione finanziaria Netta di Gruppo	12.527	11.644	882

La Posizione finanziaria Netta di Gruppo al 30 giugno 2023 ammonta a euro 12.527 migliaia in incremento rispetto l'esercizio precedente per euro 882 migliaia.

Dal dettaglio si registra un incremento della posizione finanziaria della capogruppo NVP per euro 925 migliaia che si incrementa di ulteriori euro 757 migliaia per effetto dell'indebitamento da contratti di leasing finanziario.

Sostanzialmente l'incremento della PFN di Gruppo deriva dall'aumento dei debiti finanziari a breve termine per effetto del maggior ricorso agli strumenti di anticipazione e factoring per euro 590 migliaia oltre al maggior incremento della parte corrente dei debiti finanziari derivanti da contratti a m/l termine a seguito di nuove stipule avvenute nel corso del semestre per euro 1.010 migliaia; inoltre, i debiti finanziari a m/l termine aumentano per effetto di nuove erogazioni nel corso del semestre da parte di primari istituti di credito e che ammontano complessivamente a euro 3,4 milioni.

La controllata E.G. Audiovisivi detiene una cassa di euro 312 migliaia

SITUAZIONE ECONOMICA DEL GRUPPO NVP

*Significativa
crescita dei
ricavi
consolidati*

Di seguito viene illustrata la situazione economica riclassificata del Gruppo NVP al 30 giugno 2023.

Ai fini informativi si rappresenta che nella definizione del conto economico riclassificato l'indicatore EBITDA rappresenta il risultato della gestione operativa prima dei proventi e oneri finanziari, delle imposte, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, degli accantonamenti, dei canoni di leasing, dei noleggi operativi con riscatto e dei proventi e oneri non ricorrenti.

L'EBITDA così definito rappresenta l'indicatore utilizzato dagli amministratori per monitorare e valutare l'andamento operativo dell'attività del Gruppo. In particolare, si rileva che le società appartenenti al Gruppo NVP, in ossequio ai principi contabili nazionali, rappresentano nel proprio bilancio civilistico gli effetti dei contratti di leasing finanziario con il metodo patrimoniale. Di contro il bilancio consolidato del Gruppo NVP ai fini della presentazione degli schemi di Stato Patrimoniale e di Conto Economico riclassificati, e pertanto ai fini della rappresentazione della grandezza economica intermedia EBITDA, i costi connessi ai canoni di locazione finanziaria sono stati esclusi da detta grandezza, in modo da rappresentare l'EBITDA applicando il metodo finanziario come raccomandato dal principio contabile di riferimento "OIC 17" Bilancio consolidato.

L'EBIT indica il risultato prima degli oneri finanziari, degli oneri non ricorrenti e delle imposte dell'esercizio compresa la fiscalità anticipata. L'EBIT rappresenta pertanto il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi che proprio.

Per meglio comprendere il risultato della gestione del Gruppo, si fornisce di seguito il prospetto della situazione economica riclassificata al 30 giugno 2023.

CONTO ECONOMICO RICLASSIFICATO (Valori in Euro/000)	30/06/2023	% incidenza	30/06/2022	% incidenza
(+) Ricavi delle vendite e delle prestazioni	12.434	91%	8.179	85%
(+) Costi capitalizzati	302	2%	345	4%
(+) Altri ricavi	910	7%	1.017	11%
A) Valore della produzione	13.646	100%	9.541	100%
(-) Costi per materie prime	211	2%	180	2%
(-) Costi per servizi	4.933	36%	2.498	26%
(-) Costi per godimento beni di terzi	977	7%	1.078	11%
(-) Costo del personale	3.795	28%	2.676	28%
(-) Oneri diversi di gestione	16	0%	50	0%
C) Costo della produzione	9.933	73%	6.482	68%
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	3.714	27%	3.059	32%
(-) Canoni leasing / noleggi operativi con riscatto	182	1%	149	2%
(-) Ammortamenti e accantonamenti	1.841	13%	2.397	25%
RISULTATO OPERATIVO NETTO (EBIT)	1.691	12%	514	5%
(+/-) Proventi (oneri) non ricorrenti	(711)		(231)	
(+/-) Proventi (oneri) finanziari	(439)		(261)	
RISULTATO ANTE IMPOSTE	540		21	
(+/-) Imposte sul reddito	(149)		97	
RISULTATO NETTO DI GRUPPO	392		(76)	
Risultato di pertinenza di terzi	0		0	

Il valore della produzione di Gruppo nel primo semestre 2023 si attesta a euro 13.646 migliaia, registrando un incremento rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 4.105 migliaia (+43%), sostanzialmente in termini di ricavi delle vendite e delle prestazioni, per effetto dell'ingresso di nuove attività produttive.

I Ricavi delle vendite e delle prestazioni di servizi di Gruppo si attestano a euro 12.434 migliaia, registrando un aumento in termini di volume di fatturato sostanzialmente per effetto della crescita del business aziendale incrementatosi anche per l'ingresso di nuove attività produttive.

Prosegue anche nel semestre 2023 l'attività di investimento in R&S ed innovazione che ha comportato una costante attività interna dedicata allo sviluppo innovativo delle attività del Gruppo per euro 302 migliaia, sostanzialmente in linea rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente a rappresentare la spinta innovativa che promuove, anno dopo anno, la divisione R&S ed innovazione del Gruppo. Il personale dedica parte del tempo allo sviluppo delle soluzioni tecnologiche ed innovative che contraddistinguono l'operatività e l'ammodernamento tecnologico del Gruppo.

Gli Altri ricavi per complessivi euro 910 migliaia derivano sostanzialmente dalle agevolazioni e contributi, anche sotto forma di credito d'imposta, di competenza dell'esercizio.

I Costi della produzione ammontano complessivamente a euro 9.933 migliaia, in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 3.451 migliaia (+ 53%) sostanzialmente per effetto di maggiori costi sostenuti per lo svolgimento delle produzioni considerato l'aumento delle commesse, dei ricavi e delle attività di produzione. La presenza di produzioni di alta qualità anche fuori dal territorio nazionale determina un conseguente aumento dei costi di produzione variabili esterni sia per la ricerca di personale altamente qualificato sia per la gestione della trasferta ed i relativi costi connessi. L'attenzione da parte del Management verso l'ottimizzazione del costo del personale, sostanzialmente invariato in termini percentuali pur aumentando il volume delle prestazioni di servizi, ha limitato l'impatto della crescita dei costi diretti di produzione esterni sul Margine Operativo Lordo (EBITDA), che si attesta a euro 3.714 migliaia in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente (+ 21%).

Il costo del personale ammonta complessivamente a euro 3.795 migliaia, in crescita rispetto il corrispondente periodo dell'esercizio precedente per euro 1.119 migliaia (+42%), sostanzialmente per effetto dell'incremento della forza lavoro fissa arrivata a 81 unità, compreso il personale dedicato alla Media Company Lazio ed il personale della controllata E.G. Audiovisivi.

L'EBITDA ammonta a euro 3.714 migliaia per effetto dell'incremento delle produzioni ed il correlato l'aumento dei ricavi, in presenza di maggiori costi di produzione che si attestano al 73% del valore della produzione, rappresenta un positivo indicatore che attesta il margine al 27% rispetto al valore complessivo della produzione.

L'EBITDA Margin (calcolato sul valore dei ricavi delle vendite e delle prestazioni) ha registrato nel primo semestre 2023 un'ottimale performance anche se in calo rispetto la redditività degli esercizi precedenti per effetto del maggior peso dei costi di produzione variabili.

INDICE	06 2023	06 2022	06 2021
EBITDA MARGIN			
= EBITDA / Ricavi delle vendite e delle prestazioni	30%	37%	40%

Il valore degli ammortamenti ed accantonamenti ammontano complessivamente a euro 1.841 migliaia, in diminuzione del 23% rispetto al corrispondente periodo dell'esercizio precedente a seguito della rivisitazione della vita utile di principali assets aziendali già a partire all'esercizio chiuso al 31 dicembre 2022.

Nel primo semestre 2023 risultato della gestione non ricorrente registra un effetto netto negativo di euro 711 migliaia, sostanzialmente per effetto nella temporanea svalutazione

della partecipazione nella società Hiway Media per euro 390 migliaia.

Nel primo semestre 2023 il risultato della gestione finanziaria registra un effetto netto (negativo) di euro 439 migliaia, sostanzialmente per effetto nel maggior onere di interessi passivi sui finanziamenti.

Il risultato netto di Gruppo registra un utile consolidato di euro 392 migliaia. Si rappresenta che la parte di risultato di pertinenza di terzi è pari a zero.

PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI È ESPOSTO IL GRUPPO NVP

Ai sensi e per gli effetti del primo comma dell'art. 2428 del Codice Civile si fornisce, di seguito, una descrizione dei principali rischi e incertezze a cui è esposto il Gruppo NVP.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi strategici** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'attuazione delle strategie e dei programmi futuri

La crescita del Gruppo NVP e la capacità di incrementare i ricavi consolidati e la redditività di Gruppo dipendono, tra l'altro, anche dalla capacità di perseguire la propria strategia di crescita e di sviluppo.

Il Gruppo NVP, anche attraverso il mantenimento della quotazione al mercato Euronext Growth Milan intende proseguire nella sua strategia di crescita e sviluppo con l'obiettivo di espandere e rafforzare il proprio posizionamento competitivo nel mercato di riferimento; tale strategia prevede l'espansione delle attività sia mediante la crescita organica sia mediante lo sviluppo per linee esterne da realizzarsi tramite acquisizioni di aziende operanti nelle proprie aree di attività o in aree affini.

In particolare, per quanto riguarda la strategia di crescita per linee esterne, l'effettiva realizzazione delle operazioni di acquisizione dipenderà dalle opportunità che di volta in volta si presenteranno sul mercato, nonché dalla possibilità di realizzarle a condizioni soddisfacenti. Le difficoltà potenzialmente connesse a tali operazioni, quali ritardi nel perfezionamento delle stesse nonché eventuali difficoltà incontrate nei processi di integrazione, costi e passività inattesi o l'eventuale impossibilità di ottenere benefici operativi o sinergie delle operazioni eseguite, potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il Gruppo NVP in virtù della politica di espansione per linee esterne, è genericamente esposta al rischio derivante dalle potenziali passività inattese insite nell'oggetto dell'investimento.

Pur sottoscrivendo accordi di acquisizioni di partecipazioni o aziende in linea con la prassi per operazioni della specie ed effettuando attività di due diligence in linea con le migliori prassi di mercato, le eventuali dichiarazioni e garanzie rese dalla controparte contrattuale anche concernenti la posizione finanziaria, la redditività, l'assenza di sopravvenienze passive o insussistenze di attivo della società o azienda oggetto di acquisizione ovvero i relativi obblighi di indennizzo potrebbero non trovare soddisfazione in altrettante garanzie effettive o di natura reale ove tali dichiarazioni si rivelassero, successivamente all'investimento, non accurate o non veritiere con conseguente insorgere di potenziali passività che potrebbero incidere anche in misura significativa sui risultati economici, reddituali e finanziari del Gruppo.

Rischi connessi all'attuazione della strategia aziendale

Il Gruppo NVP, anche in considerazione dei risultati positivi raggiunti negli anni, intende avviare una strategia di crescita e di sviluppo volta ad ampliare la propria attività al fine di accrescere e rafforzare il proprio posizionamento nel mercato nazionale ed internazionale.

Gli obiettivi della strategia aziendale sono stati individuati sulla base dello scenario macroeconomico e delle azioni strategiche che dovranno essere intraprese dal Gruppo. Conseguentemente, gli obiettivi strategici identificati, seppur ragionevoli, presentano profili di incertezza a causa dell'aleatorietà connessa alla realizzazione di eventi futuri, sia per quanto concerne il concretizzarsi degli accadimenti, sia per quanto riguarda la misura e la tempistica della loro manifestazione.

La capacità del Gruppo NVP di compiere tali azioni strategiche e di rispettare gli obiettivi strategici prefissati dipende da numerose assunzioni e circostanze, alcune delle quali al di fuori del controllo del Gruppo o comunque riferibili ad eventi non completamente controllabili dal Management. In particolare, in considerazione della soggettività delle assunzioni di carattere generale considerate dal Management, qualora una o più delle assunzioni non si verifichi, si verifichi solo in parte o si verifichi a condizioni diverse da quelle assunte, anche a seguito di eventi,

ad oggi non prevedibili né quantificabili, riguardanti lo scenario o l'attività della Società, i risultati attesi potrebbero discostarsi da quelli che si realizzeranno effettivamente.

L'effettiva ed integrale realizzazione della strategia e il conseguimento dei risultati e degli obiettivi programmati possono, tra l'altro, dipendere da congiunture economiche o da eventi imprevedibili e/o non controllabili dal Gruppo che, conseguentemente, potrebbe dover sostenere costi rilevanti a tali fini. Pertanto, il mancato raggiungimento degli obiettivi previsti potrebbe avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria e sull'attività del Gruppo.

Inoltre, qualora si riuscisse nell'intento, l'elevata crescita, unitamente alle strategie di investimento che il Gruppo NVP intende adottare, comporteranno un necessario incremento degli investimenti anche in capitale umano rispetto all'attuale struttura organizzativa.

In tale contesto, il Gruppo NVP dovrà sfruttare il proprio modello organizzativo e le procedure interne, al fine di rispondere tempestivamente ed efficacemente alle esigenze ed istanze generate dagli elevati tassi di crescita e dall'espansione del Gruppo.

Ove il Gruppo NVP non fosse in grado di rispondere in maniera efficiente e tempestiva ai cambiamenti (il processo di crescita, il processo di adeguamento del modello organizzativo e l'inserimento nel proprio organico di ulteriori figure apicali) potrebbe non essere in grado di mantenere l'attuale posizionamento competitivo e di conseguenza la crescita potrebbe subire un rallentamento con effetti negativi sull'attività di sviluppo e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla qualifica di PMI Innovativa

NVP S.p.A. è iscritta nella sezione speciale del Registro delle Imprese di Messina con la qualifica di PMI Innovativa.

Il mantenimento della qualifica di PMI Innovativa è subordinato al soddisfacimento di alcune condizioni, incluso il possesso di almeno due dei seguenti requisiti: la titolarità o licenza di diritti di privativa industriale, spese di ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del maggior valore fra totale del costo e valore della produzione e l'impiego per almeno 1/3 rispetto al totale di personale in possesso di dottorato di ricerca o laurea magistrale in determinate proporzioni previste dall'Investment Compact.

Sebbene le società del Gruppo NVP effettuino spese in ricerca e sviluppo uguali o superiori al 3% del totale del valore della produzione (importo maggiore rispetto al totale del costo della produzione) e sia in corso la titolarità di diritti di privativa industriale, si segnala che l'eventuale emanazione di nuove disposizioni normative applicabili alla Società del Gruppo ovvero



di modifiche alla normativa attualmente vigente, nonché il verificarsi di circostanze imprevedibili o eccezionali, potrebbe imporre alle Società del Gruppo NVP l'adozione di standard più severi o l'esborso di spese straordinarie in ricerca, sviluppo o innovazione, o condizionarne la libertà di azione nelle proprie aree di attività.

Infatti, sebbene il Gruppo NVP, tramite la NVP S.p.A. possieda due dei requisiti necessari per la qualifica di PMI Innovativa, il mantenimento di tali parametri potrebbe, tuttavia, comportare costi di adeguamento con un conseguente effetto negativo sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, nonché, nel caso in cui la NVP S.p.A. non fosse in grado di adeguarsi a tali nuovi standard, la perdita della certificazione di PMI Innovativa.

Non è possibile escludere che in futuro le Società del Gruppo NVP, anche per cause ad esse indipendenti, possano perdere uno o più dei requisiti previsti dalla normativa il mantenimento della qualifica di PMI innovativa.

La perdita da parte delle società del Gruppo NVP della qualifica di PMI Innovativa potrebbe comportare effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi all'innovazione tecnologica

Il settore nel quale opera il Gruppo NVP è caratterizzato da continui cambiamenti tecnologici, da un'elevata concorrenza nonché da processi di innovazione tecnologica in continua evoluzione.

Il successo in futuro dipenderà, quindi, anche dalla capacità di prevedere tali cambiamenti tecnologici e dalla capacità di adeguarsi tempestivamente attraverso lo sviluppo e l'aggiornamento di servizi idonei a soddisfare le esigenze della clientela e dalla capacità dello stesso di anticipare le evoluzioni tecnologiche attraverso un investimento in attività di ricerca e sviluppo, con conseguenti significativi sforzi finanziari.

L'eventuale incapacità di innovare i servizi offerti, di sviluppare nuove tecnologie e, quindi, di adeguarsi ai mutamenti delle esigenze della clientela potrebbe comportare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

NVP si troverà, di conseguenza, a dover affrontare una più accentuata concorrenza in ragione delle tecnologie emergenti e dei servizi che potranno essere introdotti o implementati in futuro. Le nuove tecnologie, infatti, potrebbero limitare o ridurre

l'attività e/o favorire lo sviluppo e la crescita di nuovi operatori, con potenziale impatto negativo sulla capacità commerciale.

Al fine di conservare la competitività sul mercato, il Gruppo NVP è organizzato per mantenere, pertanto, una capacità di adeguamento per continuare a rispondere ai rapidi cambiamenti tecnologici e a sviluppare costantemente le caratteristiche dei propri servizi in modo da rispondere alle mutevoli esigenze del mercato.

Un ulteriore rischio nel settore in cui è attivo il Gruppo NVP è connesso alla capacità dei concorrenti di meglio interpretare le tendenze del mercato a costi inferiori rispetto a quelli sostenuti o sostenibili. L'eventuale incapacità o difficoltà di intraprendere tali tendenze, come anche nell'affrontare la concorrenza o nell'adeguarsi all'evoluzione tecnologica potrebbero comportare una diminuzione del posizionamento competitivo e avere ripercussioni negative sulla sua situazione economica, finanziaria e patrimoniale del Gruppo.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi finanziari** connessi all'operatività del Gruppo si ritiene di poter segnalare quanto segue:

***Rischio di
credito e
concentrazione
della clientela***

La massima esposizione teorica al rischio di credito è rappresentata dal valore contabile dei crediti commerciali e degli altri crediti iscritti nell'attivo circolante.

L'ammontare prevalente di detti crediti riguarda crediti di natura commerciale e le svalutazioni appostate sono ritenute congrue per coprire tale tipologia di rischio.

I ricavi consolidati del Gruppo NVP sono concentrati su un numero ristretto di clienti.

La perdita di un cliente rilevante, anche, a titolo esemplificativo, a causa dell'esclusione della squadra di calcio dal campionato ovvero della sua retrocessione, o di una parte di fatturato generato da un cliente rilevante, ovvero il mancato o ritardato pagamento dei corrispettivi dovuti dai primi clienti per i servizi prestati, potrebbe incidere negativamente sui risultati economici e sul suo equilibrio finanziario, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi di credito
connessi ai crediti
commerciali e ai
tempi di
pagamento dei
clienti***

Il Gruppo NVP è esposto a potenziali perdite derivanti dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalle controparti. Nonostante la concentrazione dei rischi di credito di natura commerciale risulti mitigata in virtù della natura dei clienti, costituiti dai principali operatori del settore, di un portafoglio clienti scarsamente correlato (non facenti parte del medesimo gruppo societario), non è possibile escludere che, anche alla luce delle condizioni attuali di mercato, una quota maggiore dei clienti possa ritardare o non onorare i pagamenti nei termini e con le modalità convenute, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Nonostante il Gruppo NVP abbia in essere adeguate coperture assicurative contro rischi derivanti dall'insolvenza dei crediti, laddove più clienti risultassero inadempienti per importi superiori a quelli stanziati nel fondo svalutazione dei crediti, ciò potrebbe avere effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Si segnala, altresì, che le condizioni di pagamento dei servizi offerti variano a seconda della tipologia dei clienti. Un aumento sensibile dei termini di pagamento potrebbe in futuro avere un impatto negativo sulla capacità di generare flussi di cassa positivi con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'indebitamento
finanziario***

Il Gruppo NVP fa fronte ai propri fabbisogni finanziari tramite forme di autofinanziamento e ricorso all'indebitamento. I rapporti di finanziamento a medio/lungo termine di cui beneficia il Gruppo contengono alcune clausole e impegni, tipici per tale tipologia di contratti di finanziamento, in capo al debitore, la cui violazione potrebbe far sorgere l'obbligo per il Gruppo di rimborsare anticipatamente le somme erogate, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. La capacità del Gruppo NVP di far fronte al proprio indebitamento finanziario dipende dai risultati operativi e dalla capacità di generare sufficienti liquidità, eventualità che

possono dipendere da circostanze anche non prevedibili. Pertanto, l'incapacità di far fronte al proprio indebitamento finanziario, in particolare nel caso in cui si creassero situazioni di tensione finanziaria e/o di significativa contrazione dei ricavi consolidati, potrebbe avere un effetto negativo sulla capacità del Gruppo di finanziare il fabbisogno finanziario e, conseguentemente, sull'attività e sulle prospettive di crescita, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo. Inoltre, qualora i relativi istituti eroganti decidessero di revocare le linee di finanziamento in essere, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo NVP. Non vi è garanzia che, in futuro, il Gruppo NVP possa negoziare e ottenere i finanziamenti necessari per lo sviluppo della propria attività o per il rifinanziamento di quelli a scadenza, con le modalità, i termini e le condizioni offerte finora dagli attuali creditori. Pertanto, gli eventuali aggravii in termini di condizioni economiche dei nuovi finanziamenti rispetto a quelle attualmente applicabili e/o l'eventuale futura riduzione della capacità di credito nei confronti del sistema bancario potrebbero limitare la capacità di crescita del Gruppo NVP e, in ultima analisi, avere effetti negativi sulla sua attività, risultati operativi e condizione finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla
fluttuazione dei
tassi di interesse***

Il Gruppo NVP è soggetto a rischi finanziari originati dalle fluttuazioni dei tassi d'interesse in quanto l'indebitamento bancario al 30 giugno 2023 è anche costituito da debiti a tasso variabile. Relativamente all'utilizzo di tali affidamenti a breve per l'attività gestionale corrente, essi sono regolati a condizioni e tassi di mercato contrattualmente definiti e non è ritenuto significativo il rischio derivante dalla variazione dei relativi tassi di interesse. Peraltro, Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, come richiamato ed esplicitato in nota integrativa al bilancio consolidato, hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap". Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'oscillazione dei tassi
di cambio***

La valuta di redazione del bilancio consolidato del Gruppo NVP è l'Euro; inoltre, generalmente, l'Euro è utilizzato per commercializzare i propri prodotti e servizi anche all'estero. Tuttavia, operando a livello internazionale, si potrebbero

concludere operazioni in valute diverse dall'Euro e, pertanto, si potrebbe presentare l'esposizione al rischio derivante dalle fluttuazioni dei tassi di cambio tra le diverse divise. Eventuali fluttuazioni delle valute diverse dall'Euro nei confronti dell'Euro potrebbero quindi avere effetti negativi sui margini operativi e, conseguentemente, sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla fruizione dei crediti di imposta e agevolazioni nazionali e/o regionali

I risultati del Gruppo NVP possono essere fortemente condizionati dall'accesso a forme di finanziamento agevolato, in particolare dai contributi ricevuti, previsti a sostegno di investimenti realizzati nel Mezzogiorno nonché a sostegno dell'attività di ricerca e sviluppo.

In particolare, ai sensi della normativa vigente, il Gruppo NVP beneficia dei crediti di imposta in quanto le società appartenenti al Gruppo sono imprese residenti nel territorio dello Stato Italiano orientate ad effettuare nuovi investimenti, relativi all'acquisto di impianti, macchinari e attrezzature strumentali alle rispettive attività e destinati a strutture produttive situate in Sicilia o, in generale, nel Sud Italia, nonché le medesime aziende investono costantemente nell'attività di ricerca, sviluppo ed innovazione.

Nonostante il Gruppo e le relative Società rispettano tali requisiti e pertanto beneficiano di determinati crediti di imposta, qualora i bandi in essere non dovessero essere rinnovati o non ne dovessero essere emessi di nuovi, ovvero qualora si verificassero circostanze eccezionali che non rientrino nel controllo del Gruppo (tra cui, inter alia, l'eventuale cambiamento delle norme che disciplinano i requisiti per accedere a tali agevolazioni), Il Gruppo e le relative società appartenenti al Gruppo potrebbero non essere più in grado di beneficiare in futuro di tali agevolazioni ovvero di poterne beneficiare alle medesime condizioni, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'eventuale sospensione o revoca dei bandi nonché l'impossibilità di beneficiare delle agevolazioni potrebbe esporre Il Gruppo, e le relative società appartenenti allo stesso, al rischio di rilasciare nuove e diverse garanzie e potrebbe avere un impatto negativo sulla possibilità di accesso a fonti di finanziamento per il raggiungimento degli obiettivi aziendali, nonché sui costi operativi e finanziari del Gruppo.

Tali circostanze potrebbero altresì incidere negativamente sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Infine, sebbene il Gruppo NVP ritenga di aver diligentemente applicato le normative fiscali e tributarie con riferimento alla spettanza delle agevolazioni fiscali sotto forma di crediti d'imposta, la legislazione in materia, nonché la sua interpretazione, costituiscono elementi di particolare complessità. Tali elementi impediscono, quindi, di escludere che l'amministrazione finanziaria o la giurisprudenza possano in futuro addivenire ad interpretazioni o posizioni diverse rispetto a quelle fatte proprie dal Gruppo, e dalle relative Società appartenenti al Gruppo, con possibili conseguenze negative sulla posizione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo, derivanti dal disconoscimento di crediti d'imposta già fruiti.

Per quanto riguarda l'analisi dei **rischi operativi** connessi all'operatività del Gruppo NVP, e delle rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si ritiene di poter segnalare quanto segue:

Rischi connessi all'esposizione agli andamenti economici ed a scenari macroeconomici sfavorevoli

La domanda dei servizi è correlata in certa misura alla situazione economica generale dei Paesi in cui il Gruppo NVP opera e, in particolare, dall'andamento dell'economia in Italia. Pertanto, i risultati dipendono (e dipenderanno) dalle condizioni economiche italiane, le quali sono, a loro volta, connesse all'andamento macroeconomico europeo e globale, nonché alle condizioni economiche dei Paesi di destinazione.

Situazioni di incertezza in merito alle condizioni economiche italiane, europee e globali costituiscono elementi di rischio, in quanto consumatori e imprese preferiscono posticipare spese e investimenti a fronte di restrizioni all'accesso al credito, elevati livelli di disoccupazione, volatilità dei mercati finanziari, programmi di austerità dei governi, situazioni finanziarie negative, diminuzione dei redditi prodotti da attività e/o altri fattori.

Condizioni economiche negative a livello globale e locale possono avere un effetto negativo sulla richiesta dei servizi offerti. Infatti, un eventuale deterioramento della situazione economica complessiva potrebbe portare a una riduzione degli investimenti e della spesa nei settori in cui la Società opera.

Turbolenze di medio lungo termine nel sistema bancario e nei mercati finanziari potrebbero causare restrizioni all'accesso al credito, restrizioni a politiche di incentivazione fiscale e/o

contributiva, un basso livello di liquidità e una notevole volatilità dei mercati finanziari. Tali fattori potrebbero produrre una serie di effetti negativi, ivi inclusa una situazione di crisi o insolvenza, l'instabilità finanziaria ovvero la riduzione della capacità di spesa di clienti, fornitori e partner, l'impossibilità di accedere al credito per finanziare investimenti e/o acquistare i servizi. Tali circostanze potrebbero, pertanto, avere un impatto negativo sull'attività del Gruppo NVP e generare effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi al mancato rispetto dei tempi di consegna previsti dalle commesse

L'esecuzione dei progetti e/o la fornitura di servizi complessi come quelli che il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, offrono avvengono sulla base di modalità e tempistiche concordate ex ante con i clienti e indicate, di norma, nel capitolato tecnico.

Nella maggior parte dei casi, infatti, le commesse acquisite con riferimento alla realizzazione di servizi di produzione video per network televisivi devono essere eseguite rispettando precise modalità e tempistiche. Il mancato rispetto delle scadenze e dei termini previsti dalla commessa potrebbero comportare costi aggiuntivi, penali, nonché l'obbligo di risarcire eventuali danni cagionati, con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Eventuali ritardi nella fase di realizzazione di un contenuto video potrebbero incidere sulla capacità del Gruppo NVP di rispettare i termini previsti in altri contratti in corso con conseguenti effetti negativi sull'attività del Gruppo NVP e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Nonostante Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, abbiano stipulato polizze assicurative per cautelarsi rispetto a tali rischi, ritenendo che i massimali delle stesse siano appropriati, non vi può tuttavia essere certezza circa l'adeguatezza di tali coperture assicurative, con conseguenti effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi
all'operatività
delle regie mobili al
funzionamento dei
sistemi informatici***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, svolgono la propria attività tramite l'utilizzo di regie mobili ad alto contenuto tecnologico, le quali sono soggette ai tipici rischi, comprendenti, a titolo meramente esemplificativo, interruzioni nel servizio prestato dovute al cattivo o mancato funzionamento delle apparecchiature o sistemi di controllo, malfunzionamenti, guasti, calamità naturali, incidenti stradali, incendi, danneggiamenti, furti, revoca dei permessi, delle autorizzazioni e delle licenze o anche interventi normativi o ambientali, nonché interruzioni di lavoro o altre cause di forza maggiore non controllabili.

Qualora si verifichi uno degli eventi sopra descritti o altri eventi, l'attività svolta potrebbe risultare rallentata o compromessa determinando, pertanto, effetti negativi sulla attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Sebbene Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, siano dotate di polizze assicurative per cautelarsi rispetto ad alcuni di tali rischi, non si può escludere che le conseguenze dannose di tali eventi possano non essere interamente coperte dalle polizze o eccederne i massimali di copertura. Pertanto, il verificarsi di tali circostanze in futuro potrebbe determinare effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, l'attività svolta attraverso l'utilizzo di regie mobili è strettamente correlata all'uso di sistemi informatici e virtuali che possono presentare diversi rischi operativi, connessi al funzionamento delle apparecchiature informatiche stesse. Alcune di queste disfunzioni, in particolare, possono riguardare direttamente i guasti alle apparecchiature informatiche e comportare l'interruzione di lavoro o di connettività, nonché alcune condotte illecite poste in essere da terzi, che verificandosi potrebbero interrompere la regolare attività operativa.

Inoltre, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, sono esposte a rischi di manutenzione e informatici che possono sostanziarsi in accessi virtuali non consentiti da parte di persone non autorizzate finalizzate alla manomissione dei sistemi, a perdite ovvero accessi non consentiti ai dati durante la trasmissione delle stesse, come

anche virus e altri eventi che possono impedire il normale svolgimento delle attività e dei sistemi informatici, con conseguente diminuzione del livello dei servizi o, nei casi più gravi, sospensione o interruzione dell'attività operativa.

Nel caso in cui i sistemi di sicurezza adottati non risultassero adeguati a prevenire e/o limitare gli effetti negativi dei suddetti eventi, potrebbero verificarsi rallentamenti o interruzioni nello svolgimento delle attività operative con un possibile deterioramento della qualità e del servizio e diminuzione del livello di soddisfazione in merito ai servizi da parte della clientela, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla saturazione della capacità produttiva

La capacità di incrementare i ricavi consolidati di Gruppo dipende, tra l'altro dalla capacità di sviluppare e realizzare in misura sempre più elevata i servizi richiesti dalla propria clientela.

Tuttavia, non è possibile escludere che le regie mobili utilizzate possano raggiungere un livello tale di saturazione da non consentire di accettare nuove commesse, con conseguenti effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il potenziamento delle risorse tecniche impiegate per lo svolgimento dell'attività potrebbe richiedere fabbisogni finanziari elevati, con ripercussioni negative sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla dipendenza da figure chiave e personale qualificato

Il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da uno sviluppo costante, si pone come un contesto in cui l'impiego di risorse altamente specializzate rappresenta la chiave per raggiungere il successo e per mantenere un elevato grado di competitività. Infatti, lo sviluppo e il successo del Gruppo dipendono in misura significativa da alcune figure chiave del proprio management, le quali, in considerazione di una consolidata esperienza nel settore in cui opera, nonché di competenze tecniche e professionali, hanno contribuito e contribuiscono in misura significativa allo sviluppo delle attività e delle proprie strategie commerciali. Tra queste si segnalano, in particolare, le figure dei soci fondatori. In ragione di quanto precede il legame tra il Management e il Gruppo resta un fattore critico di successo.

Pertanto, non si può escludere che qualora taluno dei soggetti componenti il Management cessasse di ricoprire il ruolo fino ad ora svolto, ciò potrebbe avere un potenziale effetto negativo sulla struttura operativa e sulle prospettive di crescita del Gruppo NVP, nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, si sono dotate di una struttura operativa e dirigenziale finalizzata ad assicurare la continuità nella gestione del proprio business, tuttavia non è possibile escludere che l'interruzione del rapporto in essere con alcune di queste figure professionali senza una tempestiva e adeguata sostituzione possa condizionare, almeno temporaneamente, la capacità competitiva, l'attività e le prospettive di crescita del Gruppo, con possibili effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Inoltre, il settore in cui opera il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, è caratterizzato da una disponibilità limitata di personale tecnico specializzato. L'evoluzione tecnologica e l'esigenza di soddisfare una domanda di servizi sempre più sofisticati richiedono alle imprese operanti in tale settore di dotarsi di risorse con elevata specializzazione.

Nel caso in cui un numero significativo di professionisti specializzati o interi gruppi di lavoro dedicati a specifiche tipologie di servizi dovessero abbandonare la collaborazione con il Gruppo NVP, e con le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, e non vi fosse la possibilità di attrarre personale qualificato in sostituzione, la capacità di innovazione e le prospettive di crescita potrebbero risentirne, con possibili effetti negativi sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

***Rischi connessi alla
violazione dei
diritti di proprietà
intellettuale e
diritto
all'immagine di
terzi***

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria attività potrebbero essere esposte al rischio di contestazioni riguardo alla trasmissione di contenuti che possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Il Gruppo NVP provvede a vigilare sui contenuti trasmessi, valutandoli costantemente e accertandosi che nessun contenuto violi i diritti alla privacy o altri diritti di proprietà intellettuale di terzi né nuoccia in alcun modo alla reputazione di terzi; ciò nonostante, il Gruppo potrebbe non essere in grado di garantire che le modalità e i contenuti trasmessi non possano violare i diritti di proprietà intellettuale vantati da terzi o diritti di terzi alla tutela dell'immagine.

Nel caso in cui il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nello svolgimento della propria

attività trasmettano contenuti che violano norme di legge, tale situazione potrebbe indurre soggetti terzi a richiedere il risarcimento dei danni causati in connessione ai contenuti trasmessi, con possibili ripercussioni negative sull'attività nonché sulla sua situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Rischi connessi alla partecipazione a gare

Il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, nell'esercizio delle proprie attività, partecipano a gare di appalto, al fine di aggiudicarsi l'erogazione di servizi e forniture. Tali appalti possono avere una durata pluriennale, consentendo di pianificare la propria attività per gli esercizi futuri. Tuttavia, non vi sono certezze in merito al numero di appalti banditi ed alla loro frequenza, all'esito favorevole di tali gare, nonché alla possibilità per il Gruppo, e per le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, di aggiudicarsi gare di appalto precedentemente vinte e nuovamente bandite a condizioni economiche almeno equivalenti.

La complessità dei bandi di gara e la durata delle procedure di aggiudicazione implicano la necessità di impiegare significative risorse (in termini di ore di lavoro) nella fase preliminare alla aggiudicazione delle forniture stesse.

Nonostante la cura, l'impegno e l'attenzione riposti dalle strutture aziendali coinvolte e dedicate nella preparazione delle formalità di partecipazione a tali gare non vi è garanzia che l'aggiudicazione possa essere ottenuta e che, anche se ottenuta, la stessa non possa essere oggetto di impugnazione da parte di soggetti non aggiudicatari.

L'eventuale insuccesso all'esito della procedura di aggiudicazione o l'esito sfavorevole di successive impugnazioni potrebbero incidere negativamente sull'attività e sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Altre informazioni di interesse riferite al Gruppo NVP

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 40 del D. Lgs 127/1991 si fornisce, di seguito, una descrizione delle ulteriori informazioni di particolare interesse riferite alle attività del Gruppo NVP.

Attività di ricerca, sviluppo ed innovazione

Il Gruppo NVP, ed in particolare tramite la NVP S.p.A., ha proseguito anche nel primo semestre 2023 specifica attività di ricerca, sviluppo ed innovazione

Per sostenere i propri investimenti, il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo, svolge attività di ricerca, sviluppo ed innovazione indirizzando i propri sforzi in particolare su progetti che si ritengono particolarmente innovativi e che hanno richiesto un importante impegno finanziario, prevalentemente attraverso il personale interno coinvolto, per prove e sperimentazioni.

Si confida che l'esito positivo di tali innovazioni possa generare anche nei prossimi esercizi buoni risultati in termini di ricavi e di miglioramento della qualità del servizio con ricadute favorevoli sul fatturato del Gruppo.

Nello specifico è proseguita l'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione iniziata negli esercizi precedenti quale naturale proseguimento ed evoluzione dello sviluppo delle piattaforme installate sulle regine mobili per la realizzazione, gestione e distribuzione di contenuti multimediali dal vivo ("live"), globale ed interconnessa a livello Broadcast.

L'attività di ricerca e sviluppo ed innovazione viene effettuata nei centri di Innovation Hub del Gruppo presenti nel Mezzogiorno. Con riferimento a quanto descritto il Gruppo NVP, e le rispettive Società che appartengono al Gruppo NVP, in sintonia con la strategia aziendale hanno effettuato nel corso del primo semestre 2022 investimenti in attività di ricerca e sviluppo ed innovazione anche attraverso la capitalizzazione del costo del lavoro sostenuto delle alte professionalità dedicate al progetto di R&S ed innovazione.

***Azioni proprie
possedute dalla
controllante NVP
S.p.A.***

Si precisa che la controllante NVP S.p.A, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 30 giugno 2022, non possedeva azioni proprie.

***Azioni della
controllante NVP
S.p.A. possedute da
imprese controllate***

Si precisa che nessuna società controllata, anche per il tramite di società fiduciarie o per interposta persona, alla data del 30 giugno 2022, possedeva azioni della società controllante NVP S.p.A.

***Fatti di rilievo
avvenuti dopo la
data di riferimento
della relazione
semestrale
consolidata***

Successivamente alla data di riferimento della Relazione semestrale consolidata al 30 giugno 2023 si segnalano i seguenti fatti di rilievo avvenuti successivamente:

(-) CFO SIM è il nuovo Euronext Growth Advisor in sostituzione di Bestinver;

(-) sottoscritto contratto con OBS (Olympic Broadcasting Services) del valore di 1,4 milioni di euro per la realizzazione dei XXXIII Giochi Olimpici che si svolgeranno a Parigi dal 26 luglio all'11 agosto 2024;

(-) aggiudicazione della gara per la produzione delle partite del campionato di Lega Pro Serie C per le stagioni 2023/24, 2024/25 e 2025/26 con l'utilizzo dell'innovativa tecnologia di Remote Production presso l'Innovation Hub di Cologno. Grazie alla suddetta aggiudicazione, NVP consolida la leadership della Società in ambito calcistico e contribuirà a generare un fatturato addizionale di circa 1,2 milioni di euro a stagione;

(-) ottenimento di un finanziamento KPI ESG Linked a medio-lungo termine dell'importo complessivo di 1 milione di euro da Crédit Agricole Italia e garantito da SACE.

(-) acquisizione della partecipazione totalitaria della società Produzioni Italia Srl, con sede legale a Cologno Monzese (MI) e sede operativa a Roma, costituita nel mese di agosto 2023 dal ramo d'azienda della società Euroscena Srl.

La situazione economica complessiva derivante sia dal perdurare della crisi pandemica da Covid-19 nonché dall'avvento della situazione di crisi nei paesi dell'Ucraina e della Federazione Russa, al momento, non si prevede possano comportare effetti negativi di rilievo sulla situazione patrimoniale e finanziaria e sul risultato economico di Gruppo.

Utilizzo di strumenti finanziari da parte delle imprese incluse nel consolidamento

Le società appartenenti a Gruppo presentano parte dell'indebitamento bancario costituito da debiti a tasso variabile. A fronte della suscettibilità di fluttuazione dei tassi variabili le società del Gruppo hanno sottoscritto contratti derivati sotto forma di "Interest Rate Swap".

Al 30 giugno 2022 l'impatto della variazione dei tassi di interesse e la conseguente applicazione degli impatti dei derivati sulla situazione patrimoniale e finanziaria e del risultato economico al 30 giugno 2022 sono da ritenersi non significativi.

Non si esclude che in futuro si possano verificare significative variazioni dei tassi, le quali potrebbero comportare un incremento degli oneri finanziari relativi all'indebitamento a tasso variabile e quindi potrebbero avere effetti negativi sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria del Gruppo.

Evoluzione prevedibile della gestione

Prosegue l'impegno del Gruppo NVP alla crescita ed espansione delle attività finalizzate al consolidamento della leadership nel settore di riferimento nel mercato nazionale nonché il rafforzamento della propria presenza nelle produzioni internazionali anche grazie al beneficio in termini di reputazione che il Gruppo ha beneficiato partecipando ad eventi di caratura internazionale, tra le quali citiamo la prestigiosa "Olimpiadi di Tokyo".

Nelle competizioni sportive il calcio rappresenta il "core business" del Gruppo. Grazie alla dotazione tecnologia in essere ed al potenziamento della stessa l'obiettivo è di incrementare per gli esercizi futuri gli attuali campi di calcio della Serie A, massima competizione nazionale, oltre a mantenere ferma la presenza nei campi delle squadre italiane coinvolte nelle manifestazioni europee (Champions League ed Europa League), nonché di consolidare la presenza nel campionato nazionale di Serie B e nei campionati minori sempre in ambito professionistico.

Oltre al calcio il Gruppo ritiene di consolidare ed incrementare la propria presenza in altri campionati di rilievo nel mercato nazionale con il Basket ed il Volley e proseguire con l'esperienza oramai pluriennale nei circuiti nazionali di motociclismo in modo da potersi presentare quale adeguato "competitor" per le competizioni internazionali.

L'elevata tecnologia innovativa presente delle dotazioni infrastrutturali di proprietà del Gruppo consente di attrarre sempre un maggior numero di TOP Client.

Non solo Calcio e Sport. Infatti, il Gruppo NVP consolida la propria presenza nel settore dell'*Entertainment* e dei programmi da studio. La consolidata partnership con importanti realtà del settore consente al Gruppo di continuare ad essere presente quale fornitore di servizi di produzione per prestigiosi programmi da studio.

La comprovata esperienza nel settore dei programmi da studio nonché degli show televisivi fa presupporre la crescita del portafoglio clienti e dei ricavi del Gruppo.

**Il Presidente del Consiglio di Amministrazione
Natalino Pintabona**



30-06-2023

Prospetti Contabili

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Gruppo NVP

Stato patrimoniale

Attivo	30-giu-23	31-dic-22
A. Crediti verso soci per versamenti ancora dovuti	0	0
B. Immobilizzazioni	33.355	32.390
B.I Immobilizzazioni immateriali	4.664	3.801
1 Costi di impianto e di ampliamento	558	702
2 Costi di sviluppo	1.062	1.021
3 Diritti di brevetto industriale e di utilizzazione delle opere dell'ingegno	90	95
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili	72	90
5 Avviamento	1.208	669
6 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.529	1.042
7 Altre	145	182
B.II Immobilizzazioni materiali	26.327	25.153
1 Terreni e fabbricati	202	202
2 Impianti e macchinario	23.888	22.942
3 Attrezzature industriali e commerciali	208	160
4 Altri beni	130	87
5 Immobilizzazioni in corso e acconti	1.899	1.762
B.III Immobilizzazioni finanziarie	2.364	3.436
1 Partecipazioni in:	1.999	3.030
a) imprese controllate non consolidate	0	641
b) imprese collegate	1.827	2.216
d-bis) altre imprese	172	172
2 Crediti	57	57
d-bis) verso altri	57	57
4 Strumenti finanziari derivati attivi	309	350
C. Attivo circolante	14.061	12.014
C.II Crediti	9.612	9.593
1 Verso clienti	5.627	5.039
5-bis Crediti tributari	3.112	3.795
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	285	285
5-ter Imposte anticipate	539	568
5-quater Verso altri	333	192
C.III Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni	188	619
6 Altri titoli	188	619
C.IV Disponibilità liquide	4.262	1.802
1 Depositi bancari e postali	4.258	1.798
3 Denaro e valori in cassa	3	4
D. Ratei e risconti	575	514
Totale attivo	47.992	44.919

Gruppo NVP

Stato patrimoniale

Passivo	30-giu-23	31-dic-22
A. Patrimonio netto consolidato	14.042	13.700
Patrimonio netto di gruppo	14.042	13.700
I Capitale	810	810
II Riserva da soprapprezzo delle azioni	11.459	11.459
IV Riserva legale	118	107
VI Altre riserve	313	313
VII Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi	301	350
VIII Utili (perdite) portati a nuovo	650	71
IX Utile (perdita) dell'esercizio	392	590
X Riserva negativa per azioni proprie in portafoglio	0	0
Patrimonio netto di terzi	0	0
Capitale e riserve di terzi	0	0
Utile (perdita) di terzi	0	0
B. Fondi per rischi ed oneri	137	109
2 Per imposte, anche differite	129	109
3 Strumenti finanziari derivati passivi	8	0
C. Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato	369	301
D. Debiti	25.729	23.005
4 Debiti verso banche	13.810	11.298
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>9.385</i>	<i>8.275</i>
5 Debiti verso altri finanziatori	3.167	2.768
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>2.501</i>	<i>1.814</i>
7 Debiti verso fornitori	6.521	7.000
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>17</i>	<i>17</i>
12 Debiti tributari	324	139
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	249	169
14 Altri debiti	1.658	1.632
<i>di cui oltre l'esercizio successivo</i>	<i>824</i>	<i>914</i>
E. Ratei e risconti	7.715	7.804
Totale passivo	47.992	44.919

Gruppo NVP

Conto economico		30-giu-23	30-giu-22
A.	Valore della produzione	13.646	9.541
1	Ricavi delle vendite e delle prestazioni	12.434	8.179
4	Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni	302	345
5	Altri ricavi e proventi	909	1.017
	<i>di cui contributi in conto esercizio</i>	<i>184</i>	<i>208</i>
B.	Costi della produzione	(12.277)	(9.260)
6	Per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	(211)	(180)
7	Per servizi	(4.982)	(2.498)
8	Per godimento beni di terzi	(1.159)	(1.227)
9	Per il personale	(3.795)	(2.676)
	a) salari e stipendi	(2.593)	(1.791)
	b) oneri sociali	(602)	(444)
	c) trattamento di fine rapporto	(60)	(46)
	e) altri costi	(540)	(395)
10	Ammortamenti e svalutazioni	(1.841)	(2.398)
	a) ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	(476)	(408)
	b) ammortamento delle immobilizzazioni materiali	(1.365)	(1.964)
	d) svalutazione dei crediti compresi nell'attivo circolante e delle disponibilità liquide	0	(25)
14	Oneri diversi di gestione	(288)	(281)
	Differenza fra valore e costi della produzione	1.369	281
C.	Proventi e oneri finanziari	(439)	(261)
16	Altri proventi finanziari	60	0
	d) proventi diversi dai precedenti	60	0
17	Interessi e altri oneri finanziari	(499)	(261)
D.	Rettifiche di valore di attività finanziarie	(390)	0
19	Svalutazioni	(390)	0
	a) di partecipazioni	(390)	0
	Risultato prima delle imposte	540	19
20	Imposte sul reddito dell'esercizio	(149)	(95)
	<i>di cui correnti</i>	<i>(120)</i>	<i>(95)</i>
	<i>di cui differite/anticipate</i>	<i>(28)</i>	<i>0</i>
	<i>di cui di anni precedenti</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
21	Utile (perdita) consolidati dell'esercizio	392	(76)
	Risultato di pertinenza di terzi	0	0
	Risultato di pertinenza del Gruppo	392	(76)

Gruppo NVP

Rendiconto finanziario	30-giu-23	31-dic-22
Utile netto dell'esercizio [a]	392	590
Imposte sul reddito	149	204
Interessi passivi/(interessi attivi)	439	444
Utile/Perdita dell'esercizio ante imposte, componenti finanziarie, dividendi e plusvalenze/minusvalenze [b]	979	1.238
Accantonamenti ai fondi	0	25
Accantonamenti TFR	60	110
Ammortamenti delle immobilizzazioni (Contributi in conto impianti)	1.841	2.506
(714)	(1.267)	
Svalutazioni per perdite durevoli di valore	390	0
Altri rettifiche per elementi non monetari	0	(95)
Rettifiche per elementi non monetari [c]	1.577	1.279
Flusso finanziario prima della variazione del CCN [d] = [b] + [c]	2.557	2.517
Decremento/(incremento) dei crediti verso clienti	(225)	612
Incremento/(decremento) dei debiti verso fornitori	(636)	1.647
Decremento/(incremento) ratei e risconti attivi	(56)	(86)
Incremento/(decremento) ratei e riconti passivi	625	745
Altre variazioni del capitale circolante netto	594	2.077
Variazioni del CCN [e]	301	4.995
Flusso finanziario dopo le variazioni del CCN [f] = [d] + [e]	2.858	7.512
(Imposte sul reddito pagate)	0	0
(Utilizzo dei fondi)	(0)	0
(Utilizzo TFR)	(42)	(36)
Totale altri incassi/pagamenti [g]	(42)	(36)
Flusso finanziario dell'attività operativa [h] = [f] + [g]	2.816	7.476
(Investimenti) in immobilizzazioni immateriali	(898)	(1.670)
(Investimenti) in immobilizzazioni materiali	(2.482)	(4.152)
(Investimenti) in immobilizzazioni finanziarie	0	(647)
Disinvestimenti in immobilizzazioni finanziarie	(0)	212
(Investimenti) in attività finanziarie non immobilizzate	0	(30)
Disinvestimenti in attività finanziarie non immobilizzate	431	0
Flusso finanziario dell'attività di investimento [i]	(2.949)	(6.287)
Flusso finanziario dei mezzi dei soci [l]	0	0
Accensione finanziamenti	3.451	4.100
(Rimborso) finanziamenti	(1.588)	(2.039)
Accensione debiti verso altri finanziatori	1.347	0
(Rimborso) debiti verso altri finanziatori	(948)	0
Proventi/(Oneri) finanziari da attività di finanziamento	(439)	(423)
Incremento/(Decremento) debiti a breve verso banche	650	(1.481)
Flusso finanziario dei mezzi di terzi [m]	2.473	157
Flusso finanziario dell'attività di finanziamento [n] = [l] + [m]	2.473	157
Saldo monetario di esercizio [o] = [h] + [i] + [n]	2.339	1.346
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.802	456
Disponibilità liquide acquisite dalla controllata	120	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	4.261	1.802
Giacenze di cassa	3	4
Disponibilità liquide a vista presso banche	4.258	1.798
Totale disponibilità liquide	4.262	1.802

Nota integrativa

30 Giugno 2023

NPV S.p.A.

Sede in San Piero Patti (ME) Via Gebbia Grande n. 1/b

Codice Fiscale, P.IVA e Iscrizione Registro Imprese di Messina n. 02916630839

Capitale sociale € 810.488,06, i.v.

R.E.A. 201584 – nvp@legalmail.it



Sommario

- A. Principi contabili e criteri di valutazione**
 - A.1 – Parte generale**
 - A.2 – Criteri di valutazione**
- B. Informazioni sullo stato patrimoniale**
- C. Informazioni sul conto economico**
- D. Informazioni sul rendiconto finanziario**
- E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale**
- F. Operazioni realizzate con parti correlate**
- G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale**
- H. Informazioni relative al *fair value* degli strumenti finanziari**
- I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell'esercizio in corso**

A. Principi contabili e criteri di valutazione

A.1 – Parte generale

A.1.1 - Premessa

NVP S.p.A. (di seguito la “**Capogruppo**” o “**Controllante**”) è una società per azioni con sede legale in San Piero Patti (ME), Via Gebbia Grande n. 1/b.

La Capogruppo, società operativa nel settore delle attività nella realizzazione *end-to-end* di contenuti per network televisivi e servizi *broadcasting*, detiene in via diretta le partecipazioni nelle società EG Audiovisivi S.r.l. (di seguito “**EGA**”) e Hiway Media S.r.l. (di seguito “**Hiway**”).

Il Gruppo NVP (di seguito il “**Gruppo**”) è specializzato nel fornire attrezzature ad alto contenuto tecnologico e personale ultra-specializzato per la realizzazione di grandi eventi televisivi, sportivi, cinematografici, programmi TV, *fiction*, concerti e spettacoli, oltre ad aver acquisito grande esperienza nella realizzazione tecnica, artistica e di contenuti di nuove emittenti TV, Corporate TV, fibre e nuove tecnologie di trasmissione in genere.

Il bilancio consolidato intermedio della Società al 30 giugno 2023 è sottoposto a revisione contabile limitata da parte della società BDO Italia S.p.A.

A.1.2 - Dichiarazione di conformità ai principi contabili nazionali

Il presente bilancio consolidato intermedio al 30 giugno 2023 è conforme alle regole statuite dal d.lgs. 9 aprile 1991 n. 127 ed è stato redatto in conformità ai principi contabili statuiti dall’Organismo Italiano di Contabilità (OIC); in particolare è stato applicato il documento Contabile OIC 30 che disciplina la redazione dei bilanci intermedi.

A.1.3 - Principi generali di redazione

Il Bilancio consolidato è costituito dallo Stato Patrimoniale, dal Conto Economico, dal Rendiconto Finanziario (elaborato applicando il metodo “indiretto” utilizzando lo schema previsto dal principio contabile OIC 10) e dalla presente Nota Integrativa, redatta secondo quanto disciplinato dall’art. 38 del d.lgs. 127/1991, ed è corredato della Relazione degli Amministratori sull’andamento della gestione del Gruppo.

Il bilancio consolidato intermedio presenta ai fini comparativi i valori relativi all’ultimo bilancio annuale al 31 dicembre 2022 della controllante NVP, opportunamente integrati con le scritture di consolidamento, per quanto riguarda lo stato patrimoniale, e al corrispondente periodo intermedio dell’esercizio precedente al 30 giugno 2022 per il conto

economico; ove necessario, e per motivi di comparabilità, sono state effettuate coerenti riclassifiche dei valori relativi al periodo precedente.

Al riguardo, si fa presente che al 31 dicembre 2022 NVP non ha predisposto il bilancio consolidato in quanto non ne risultava obbligata alla relativa predisposizione. Tuttavia, per consentire al lettore del bilancio la comparabilità dei valori consolidati comparativi esposti al 31 dicembre 2022 con i valori esposti nel bilancio della controllante alla medesima data, è stata predisposta una tabella di raccordo ove sono riportati in colonne affiancate: (i) gli importi risultanti dal bilancio della società controllante al 31 dicembre 2022, così come approvato dall'assemblea dei soci; (ii) gli importi risultanti dal bilancio consolidato del Gruppo al 31 dicembre 2022 ed esposto nella colonna comparativa del presente bilancio consolidato.

Stato patrimoniale	31-dic-22 NVP S.p.A.	31-dic-22 Consolidato	Δ	Note
B. Immobilizzazioni	27.322	32.390	5.068	
<i>.di cui materiali</i>	19.393	25.153	5.760	Effetto Leasing
<i>.di cui finanziarie</i>	4.128	3.436	(692)	Valutazione PN
C. Attivo Circolante	12.014	12.014	0	
D. Ratei e Risconti	1.282	514	(768)	Effetto Leasing
Totale attivo	40.619	44.919	4.300	
A. Patrimonio Netto	12.168	13.700	1.532	
B. Fondi per rischi e oneri	109	109	0	
C. Trattamento di fine rapporto	301	301	0	
D. Debiti	20.237	23.005	2.768	Effetto Leasing
E. Ratei e Risconti	7.804	7.804	0	
Totale passivo	40.619	44.919	4.300	

Le differenze sono ascrivibili alla contabilizzazione del leasing con il metodo finanziario e alla valutazione delle partecipazioni in società collegate con il metodo del patrimonio netto.

La presente Nota Integrativa è corredata dal prospetto di raccordo tra il risultato di periodo della Capogruppo ed il risultato di periodo consolidato e tra il patrimonio netto della Capogruppo ed il patrimonio netto consolidato, dal prospetto delle variazioni intervenute nei conti del patrimonio netto consolidato e dall'elenco delle società incluse nell'area di consolidamento.

La valuta utilizzata per la presentazione del bilancio è l'Euro; ove non diversamente indicato, le cifre riportate nello Stato Patrimoniale, nel Conto Economico, nel Rendiconto Finanziario e nella presente Nota Integrativa sono espresse in Euro migliaia, come consentito dall'art. 29, comma 6, del d.lgs. 127/91.

A.1.4 - Area di consolidamento

La società consolidata integralmente, compresa la Capogruppo, è la EG Audiovisivi S.r.l.

Partecipazioni	
Denominazione	EG Audiovisivi S.r.l.
Sede	Moncalieri (TO)
Quota detenuta direttamente	100,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%
Metodologia di Consolidamento	Integrale

La partecipazione nella società collegata Hiway Media S.r.l. è stata consolidata con il metodo del patrimonio netto.

Partecipazioni	
Denominazione	Hiway Media S.r.l.
Sede	Milano
Quota detenuta direttamente	50,00%
Quota detenuta indirettamente	0,00%
Metodologia di Consolidamento	PN

Non vi sono società consolidate proporzionalmente.

A.1.5 – Continuità aziendale

Il presente Bilancio consolidato intermedio è stato redatto ritenendo appropriato l'utilizzo del presupposto della continuità aziendale. La direzione aziendale, infatti, ha valutato che il Gruppo ha la ragionevole aspettativa di continuare a costituire un complesso economico funzionante destinato alla produzione di reddito in un futuro prevedibile (almeno 12 mesi), non sussistendo significative incertezze sulla continuità aziendale.

A.2 – Criteri di valutazione

A.2.1 – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali sono relative a beni privi di consistenza fisica o a costi che non esauriscono la loro utilità in un solo esercizio e dai quali è probabile che affluiranno

benefici economici futuri; le stesse sono iscritte in bilancio al costo d'acquisto, comprensivo degli oneri accessori, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore.

Le immobilizzazioni immateriali sono sistematicamente ammortizzate a quote costanti in base alla stima della loro vita utile.

In particolare:

- i costi di impianto e ampliamento, relativi ai costi sostenuti per la quotazione delle azioni della Capogruppo sul mercato *Euronext Growth Milan* (già "AIM Italia" di Borsa Italiana, sono stati capitalizzati e sono ammortizzati, a decorrere dall'esercizio 2020, tenuto conto che la quotazione è avvenuta nel mese di dicembre 2019, entro un periodo non superiore a cinque anni;
- i costi di sviluppo, prevalentemente relativi a costi di sviluppo ed innovazione delle attrezzature video, ivi compresi i costi del personale interno, sono capitalizzati e ammortizzati entro un periodo non superiore a cinque 5 anni, in quanto i benefici sono identificati, il costo attendibilmente determinato e che l'attività genera benefici economici futuri;
- le licenze di utilizzazione delle telecamere ad alta tecnologia sono ammortizzate secondo la vita utile del cespite cui fanno riferimento (7,5 anni);
- l'avviamento relativo agli acquisti dei rami d'azienda è ammortizzato in 10 anni;
- i diritti disponibili per molteplici mezzi di sfruttamento (*format* televisivi) sono ammortizzati, in quote costanti, in relazione alla durata prevista di utilizzazione, a partire dal momento di attivazione della licenza;
- le migliorie su beni sono ammortizzate nel periodo minore tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione.

A.2.2 – Immobilizzazioni materiali

Sono iscritti tra le immobilizzazioni materiali i beni destinati ad essere utilizzati durevolmente nell'esercizio dell'impresa.

Le immobilizzazioni materiali sono inizialmente iscritte al costo, comprensivo di tutti gli oneri direttamente imputabili alla "messa in funzione" del bene (costi di transazione, onorari professionali, costi diretti di trasporto del bene nella località assegnata, costi di installazione).

Le spese sostenute successivamente per apportare migliorie, modifiche, ristrutturazioni o rinnovamenti di cespiti esistenti sono aggiunte al valore contabile del bene ove le stesse si

concretizzino in un incremento significativo di capacità o di produttività o di sicurezza ovvero prolunghino la vita utile del bene; tutte le altre spese sostenute successivamente (ad esempio gli interventi di manutenzione ordinaria) sono rilevate nel conto economico nell'esercizio nel quale sono sostenute.

Qualora parti significative di immobili, impianti e macchinari abbiano vita utile differente, tali componenti sono contabilizzati separatamente, applicando il metodo del costo sopra indicato.

Successivamente alla rilevazione iniziale, le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore rilevate secondo le modalità indicate nel seguito.

Le immobilizzazioni materiali vengono sistematicamente ammortizzate a quote costanti durante la loro vita utile. L'ammortamento ha inizio quando il bene è disponibile all'uso e cessa quando esso è ceduto o non si prevede produca più benefici futuri.

Le vite utili normalmente stimate sono le seguenti:

- terreni non ammortizzati;
- impianti e macchinari non superiore a 7 anni;
- attrezzature non superiore a 7 anni;
- mobili e arredi non superiore a 9 anni;
- automezzi e macchine elettroniche non superiore a 5 anni.

A.2.3 - Beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria

A differenza della rilevazione del costo dei beni acquisiti attraverso contratti di locazione finanziaria effettuata nei bilanci delle imprese consolidate (eseguita imputando il costo dei canoni di leasing nel conto economico secondo il cosiddetto metodo patrimoniale), nel bilancio consolidato, in base al disposto del principio contabile OIC 17 in tema di bilancio consolidato, si è provveduto alla iscrizione degli stessi secondo il metodo finanziario.

Tale metodo di rilevazione, in sintesi, consiste nella contabilizzazione del costo del cespite nell'attivo patrimoniale, tra le immobilizzazioni materiali, accompagnata dalla rilevazione di un debito finanziario verso il concedente; le passività relative ai beni locati sono indicate separatamente dalle altre passività, tramite l'aggiunta nel passivo dello stato patrimoniale della voce D.5 "Debiti verso altri finanziatori", secondo quanto consentito dal principio contabile nazionale OIC 12.

Conseguentemente sono state iscritte a conto economico le quote di ammortamento, secondo la stimata durata utile dei cespiti, e gli oneri finanziari rilevati per competenza.

A.2.4 - Partecipazioni

Le partecipazioni in imprese non consolidate sono iscritte al costo di acquisto o di sottoscrizione o utilizzando il metodo del patrimonio netto. Il costo di acquisto o di sottoscrizione è allineato all'eventuale minor valore desumibile da ragionevoli aspettative di utilità e di recuperabilità negli esercizi futuri e ridotto in presenza di perdite durevoli di valore; qualora in esercizi successivi alla svalutazione vengano meno i motivi della rettifica sono effettuate apposite riprese di valore.

A.2.5 – Titoli di debito

I titoli sono iscritti nell'attivo immobilizzato o nell'attivo circolante avuto riguardo alla loro destinazione e sono rilevati in bilancio alla data di regolamento. I titoli destinati a permanere durevolmente nel patrimonio aziendale sono iscritti tra le immobilizzazioni, gli altri vengono iscritti nel circolante. Ai fini di determinare l'esistenza della destinazione a permanere durevolmente nel patrimonio del Gruppo si considerano, oltre alle caratteristiche dello strumento, la volontà della direzione aziendale e l'effettiva capacità del Gruppo di detenere i titoli per un periodo prolungato di tempo.

A.2.6 – Strumenti finanziari derivati

Gli strumenti finanziari derivati sono rilevati alla data di sottoscrizione del contratto e sono valutati al *fair value* sia alla data di rilevazione iniziale sia ad ogni data di chiusura del bilancio.

La variazione di *fair value* rispetto all'esercizio precedente è rilevata:

- a) nel caso di strumenti finanziari derivati non di copertura, nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati);
- b) nel caso di strumenti finanziari derivati di copertura: (i) qualora la copertura si riferisca al *fair value* di elementi presenti nel bilancio (c.d. *fair value hedge*), nel conto economico nelle voci D.18.d) (rivalutazione di strumenti finanziari derivati) e D.19.d) (svalutazione di strumenti finanziari derivati); (ii) qualora la copertura si riferisca a flussi finanziari o ad operazioni di futura manifestazione (c.d. *cash flow hedge*), in una riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto. Tale riserva è imputata al Conto Economico nella misura e nei tempi corrispondenti al verificarsi o al modificarsi dei flussi di cassa dello strumento coperto o al verificarsi dell'operazione oggetto di copertura.

Gli strumenti finanziari derivati di copertura riferiti a flussi finanziari di futura manifestazione (*cash flow hedge*) sono iscritti in una apposita riserva, positiva o negativa, di patrimonio netto.

A.2.7 - Crediti

I crediti sono iscritti nell'attivo circolante o nell'attivo immobilizzato avuto riguardo alla "destinazione" degli stessi rispetto all'attività ordinaria.

I crediti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed al valore presumibile di realizzazione.

A.2.8 - Disponibilità liquide

Le disponibilità liquide comprendono i saldi in contanti e i depositi a vista presso banche. Tali disponibilità sono iscritte al valore nominale e comprendono i valori numerari, ossia quei valori che possiedono i requisiti della disponibilità a vista o a brevissimo termine, del buon esito e dell'assenza di spese per la riscossione.

A.2.9 - Ratei e risconti

Sono stati determinati secondo il criterio dell'effettiva competenza temporale ed economica dell'esercizio e sono relativi esclusivamente a quote di ricavi e di costi, comuni a due o più esercizi, l'entità dei quali varia in ragione del tempo.

A.2.10 - Fondi per rischi ed oneri

I fondi per rischi ed oneri accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

I fondi per rischi ed oneri sono costituiti da passività rilevate quando, congiuntamente: (i) l'impresa ha un'obbligazione attuale (legale o implicita) quale risultato di un evento passato; (ii) è probabile che sarà necessario l'esborso di risorse finanziarie per adempiere all'obbligazione; (iii) può essere effettuata una stima attendibile dell'ammontare dell'obbligazione.

Se queste condizioni non sono soddisfatte, non viene rilevata alcuna passività.

A.2.11 - Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

È costituito con le quote di "TFR" maturate in ciascun periodo amministrativo calcolate in base al disposto dell'art. 2120 del codice civile al Contratto Nazionale Collettivo di Lavoro.

A.2.12 - Debiti

I debiti sono iscritti in bilancio secondo il criterio del costo ammortizzato, tenendo conto del fattore temporale, ed includono, ove applicabili, gli interessi maturati ed esigibili alla data di chiusura dell'esercizio.

A.2.13 - Ricavi e costi

I ricavi ed i costi sono indicati al netto di resi, sconti, abbuoni e premi di natura commerciale, e sono esposti secondo il principio della prudenza e della competenza economica e temporale.

A.2.14 - Contributi

Eventuali contributi pubblici in conto capitale sono rilevati come ricavi differiti nel periodo contabile in cui è acquisita la documentazione probatoria dell'erogazione dei contributi stessi, oppure in quello di sostenimento dei relativi costi qualora la certezza dell'erogazione sia basata su procedure consolidate.

I contributi pubblici in conto esercizio vengono rilevati a conto economico per competenza.

A.2.15 - Proventi e oneri finanziari

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati, come ricavo o costo, nell'esercizio di competenza.

B. Informazioni sullo stato patrimoniale

Attivo

[1] – Immobilizzazioni immateriali

Le immobilizzazioni immateriali ammontano a Euro 3.801 (Euro 4.664 al 31/12/2022). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente.

	Costi di impianto e ampliamento	Costi di pubblicità	Diritti ed opere dell'ingegno	Licenze	Avviamento	Immob.ni in corso	Altre	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	1.729	1.854	246	247	773	1.042	406	6.297
Ammortamenti cumulati	(1.026)	(833)	(151)	(157)	(104)	0	(223)	(2.495)
Costo netto all'inizio dell'esercizio	702	1.021	95	90	669	1.042	182	3.801
Investimenti	22	212	7	0	608	487	0	1.335
Variazione area di consolidamento Costo	6	0	1	0	0	0	0	7
Variazione area di consolidamento Fondo	(3)	0	(1)	0	0	0	0	(4)
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	169	171	12	18	69	0	37	476
Costo lordo alla fine dell'esercizio	1.757	2.066	254	247	1.381	1.529	406	7.639
Ammortamenti cumulati	(1.199)	(1.004)	(164)	(175)	(173)	0	(261)	(2.976)
Costo netto alla fine dell'esercizio	558	1.062	90	72	1.208	1.529	145	4.664

Sono rappresentate da:

- “Costi di impianto e ampliamento”. La Capogruppo ha sostenuto costi di impianto ed ampliamento prevalentemente per la quotazione delle proprie azioni sul mercato *Euronext Growth Milan* (già “AIM Italia”) avvenuta in data 5 dicembre 2019, che si ritiene abbiano un’utilità pluriennale. Detti costi sono stati iscritti nell’attivo tra i costi di impianto ed ampliamento, con il consenso del Collegio Sindacale, e sono ammortizzati a decorrere dall’esercizio 2020 in relazione alla loro vita utile in quote costanti in un periodo di cinque anni;
- “Costi di sviluppo”. La voce è relativa ai costi, interni e delle implementazioni tecnologiche degli OBVAN, oltre che per progetti di realtà aumentata e gestione dei contenuti live, ammortizzati in cinque anni. Si precisa che trattasi dell’investimento in ricerca, sviluppo e innovazione sostenuto dalla Capogruppo ed il cui ammontare è interamente qualificante per lo status di PMI innovativa;
- “Diritti ed opere dell’ingegno”. Sono relativi al costo sostenuto per l’acquisto delle licenze di utilizzo di alcuni *format* televisivi e giochi *on line* ed ai costi sostenuti per il software di contabilità generale e analitica NAVISION, ammortizzati in relazione alla durata della licenza di utilizzazione;
- “Licenze”. La voce è relativa al costo delle licenze di utilizzo delle telecamere e delle attrezzature delle regie mobili, ammortizzati in 7,5 anni;
- “Avviamento”. La voce è relativa al disavanzo di fusione derivante dalla fusione per incorporazione di NVP Napoli S.r.l e di NVP Roma S.r.l. attribuito alla voce avviamento e alla differenza di consolidamento della consolidata EG Audiovisivi S.r.l.;
- “Immobilizzazioni in corso”. La voce è relativa agli acconti corrisposti per la realizzazione del Progetto Lazio e dell’HUB di Milano;

- “Altre immobilizzazioni immateriali”. La voce è relativa alle migliorie apportate agli uffici di Milano e Roma in locazione ammortizzati nel minore periodo tra quello di utilità futura delle spese sostenute e quello residuo della locazione (operativa).

Gli investimenti del primo semestre sono pari ad Euro 1.343 ed attengono prevalentemente ai costi di sviluppo sostenuti nel primo semestre e allo sviluppo del progetto Lazio e Hub Milano.

[2] – Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali ammontano a Euro 26.327 (Euro 25.153 al 31/12/2022). La consistenza e la movimentazione per singola categoria sono evidenziate nel prospetto seguente:

	Terreni e Fabbricati	Impianti e macchinari	Attrezzature	Altri beni	Immobi.ni in corso	Totale
Costo lordo all'inizio dell'esercizio	202	31.214	230	379	1.762	33.787
Ammortamenti cumulati	0	(8.272)	(70)	(292)	0	(8.634)
Costo netto all'inizio dell'esercizio	202	22.942	160	87	1.762	25.153
Investimenti	0	2.232	57	54	138	2.482
Variazione area di consolidamento Costo	0	521	168	109	0	798
Variazione area di consolidamento Fondo	0	(493)	(147)	(99)	0	(739)
Disinvestimenti	0	0	0	0	0	0
Ammortamenti	0	1.314	29	23	0	1.365
Costo lordo alla fine dell'esercizio	202	33.967	455	542	1.899	37.066
Ammortamenti cumulati	0	(10.079)	(246)	(413)	0	(10.738)
Costo netto alla fine dell'esercizio	202	23.888	208	130	1.899	26.327

I cespiti materiali segnano un incremento netto di Euro 1.175 rispetto al precedente esercizio, determinato quale saldo algebrico fra le nuove acquisizioni pari ad Euro 2.540 e gli ammortamenti operati di Euro 1.365.

In particolare, sono relative a:

- “Terreni e Fabbricati” che attengono all’acquisto del terreno ove è in corso di costruzione la nuova sede della Capogruppo sita a Patti. Al riguardo si precisa che (i) l’investimento complessivo per la nuova sede e le relative attrezzature ammonta ad Euro 3.860 e (ii) la Capogruppo risulta beneficiaria di un contributo in conto impianti riconosciuto dalla Regione Sicilia (Programma Operativo FESR Sicilia Asse 3 azione 3.1.1_2a) di Euro 1.737, pari al 45% dell’investimento complessivo;
- “Impianti e macchinari”; la voce comprende gli impianti, le regie mobili, le telecamere e tutti gli impianti ad alta tecnologia con cui il Gruppo realizza le riprese televisive;

- “Attrezzature industriali e commerciali”; la voce comprende prevalentemente attrezzature audio/video;
- “Altri beni”; la voce comprende principalmente le autovetture/automezzi aziendali;
- “Immobilizzazioni in corso”; la voce è relativa agli acconti versati per la realizzazione della nuova sede di Patti e per acconti versati a fornitori di nuove attrezzature.

[3] – Immobilizzazioni finanziarie

Nella tabella seguente è riportata la composizione delle immobilizzazioni finanziarie iscritte nel bilancio del Gruppo:

Immobilizzazioni finanziarie	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Partecipazioni in imprese controllate non consolidate	0	641	(641)
- EG Audiovisivi S.r.l.	0	641	(641)
Partecipazioni in imprese collegate	1.827	2.217	(390)
- Hiway Media S.r.l.	1.827	2.217	(390)
Partecipazioni in altre imprese	172	172	0
- Soccerment	158	158	0
- altre imprese minori	33	33	0
(-) Fondo svalutazione partecipazioni	(19)	(19)	0
Crediti verso altri	57	57	0
Strumenti finanziari derivati attivi	309	350	(41)
Totale	2.364	3.436	(1.072)

La voce Partecipazioni in imprese collegate è relativa alla partecipazione detenuta nella start-up innovativa Hiway Media S.r.l.

La start-up innovativa Hiway Media S.r.l. è stata costituita nel mese di dicembre 2021 dalla fusione delle società Tangram Technologies e Hiway Media, entrambe start-up innovative di recente costituzione, rispettivamente nel 2019 e nel 2020, e partecipate da NVP dal mese di aprile 2021.

La JV Hiway Media è specializzata in servizi digitali innovativi e di streaming su piattaforme OTT con un posizionamento unico nel mercato che permetterà la gestione, lo sviluppo e l'utilizzo commerciale di tecnologie informatiche, applicazioni internet, mobili, web e digitali, per la produzione, promozione e diffusione di contenuti multimediali e tecnologie correlate, anche mediante blockchain e video data *analysis* AI e IoT, con finalità multiplatforma e multiverso comprendendo l'utilizzo di diversi mezzi di comunicazione compreso quello televisivo, dal monocolonna fino alle complesse regie con Ob-Van in 4K utilizzate da NVP, passando per la piattaforma di “*Digital Asset OTT Management*” proprietaria e lo sviluppo di

piattaforme completamente personalizzabili e flessibili, con particolare focus alla gestione dello streaming video da parte degli utenti finali con e l'obiettivo di valorizzazione la "user experience".

La partecipazione del 50% acquisita da NVP rappresenta un importante investimento strategico considerata l'interconnessione tra la produzione dei contenuti multimediali ed il loro utilizzo e trasferimento tramite mezzi di comunicazione quali le regie mobili che appunto rappresentano l'infrastruttura tecnologica utilizzata dal Gruppo NVP. Inoltre, la spinta innovativa nel business del broadcasting televisivo rappresenta la necessità della ricerca di un continuo processo di creazione di nuovi servizi legati alla richiesta di modalità innovative per la fruizione di contenuti televisivi, digitali e multimediali.

La valutazione con il metodo del patrimonio netto ha comportato un svalutazione al 30 giugno 2023 di Euro 390.

La voce Crediti verso altri per Euro 57 (Euro 57 al 31/12/2022) è relativa a depositi cauzionali e a crediti finanziari verso altri soggetti.

La voce Strumenti derivati attivi per Euro 309 (Euro 350 al 31/12/2022) attiene al *fair value* degli strumenti derivati sottoscritti dalla società per la copertura del rischio di tasso.

[4] – Crediti

I crediti sono esposti al costo ammortizzato ed al presumibile valore di realizzo determinato rettificando il valore nominale con un fondo svalutazione crediti di Euro 25 a copertura di crediti non esigibili.

I crediti sono così suddivisi:

Crediti	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Crediti verso clienti	5.627	5.039	588
Crediti tributari	3.112	3.795	(683)
Imposte anticipate	539	568	(28)
Altri crediti	333	192	141
Totale	9.612	9.593	18

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti crediti.

Crediti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Crediti verso clienti	5.627	0	0	5.627
Crediti tributari	2.827	285	0	3.112
Imposte anticipate	539	0	0	539
Altri crediti	333	0	0	333
Totale	9.327	285	0	9.612

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i crediti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Crediti	Italia	Estero	Totale
Crediti verso clienti	5.166	461	5.627
Crediti tributari	2.827	0	2.827
Imposte anticipate	539	0	539
Altri crediti	333	0	333
Totale	8.866	461	9.327

[5] – Crediti verso clienti

I crediti verso clienti, pari ad Euro 5.627 (Euro 5.039 al 31/12/2022), sono valutati secondo il valore presumibile di realizzazione determinato rettificando il valore nominale come segue:

Crediti verso clienti	30-giu-23	31-dic-22	Δ
Crediti verso clienti	5.653	5.065	588
Fondo svalutazione crediti	(25)	(25)	0
Totale	5.627	5.039	588

[6] – Crediti tributari

I crediti tributari sono i seguenti:

Crediti tributari	30-giu-23	31-dic-22	Δ
IRES da conguagliare	0	0	0
IRAP da conguagliare	18	0	18
IVA	0	46	(46)
Altri crediti tributari	65	0	65
Crediti d'imposta	3.029	3.749	(720)
Totale	3.112	3.795	(682)

Nella seguente tabella è esposto il dettaglio dei crediti d'imposta:

Crediti d'imposta	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Credito d'imposta legge 208/2015	487	322	165
Credito d'imposta legge 160/2019	120	120	0
Credito d'imposta legge 178/2020	1.995	2.927	(932)
Credito d'imposta R&S	323	335	(13)
Credito di imposta Formazione 4.0	37	37	0
Altri crediti d'imposta	68	9	59
Totale	3.029	3.749	(720)

[7] – Imposte anticipate

La voce “Imposte anticipate” attiene a differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali, nonché al beneficio fiscale potenziale connesso ad interessi passivi non dedotti in quanto eccedenti il Reddito Operativo Lordo, che si ritiene, con ragionevole certezza, il Gruppo possa recuperare mediante la maturazione, nei prossimi esercizi, di ROL capienti derivanti dallo sviluppo dell’attività operativa delle società del Gruppo, così come previsto nei Piani economici e finanziari predisposti nell’ambito del Piano di ristrutturazione del debito. Le imposte anticipate sono determinate utilizzando le aliquote fiscali (IRES 24,00% ed IRAP 3,90%) che si prevede saranno applicabili nell’esercizio nel quale sarà realizzata l’attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale.

Nel prospetto che segue si riporta il dettaglio delle “Imposte anticipate” con indicazione delle voci che generano le principali differenze temporanee:

Imposte anticipate	30/06/2023	31/12/2022	Δ
ACE	124	153	(28)
Perdite fiscali	415	415	0
Totale	539	568	(28)

[8] – Crediti verso altri

I crediti verso altri sono dettagliati nel prospetto che segue:

Crediti verso altri	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Fornitori c/anticipi	15	15	0
Crediti diversi	318	177	141
Totale crediti verso altri	333	192	141

[9] – Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

Sono pari ad Euro 188 (Euro 619 al 31/12/2022), costituiscono investimento transitorio di disponibilità in attesa di più proficuo impiego nell'attività istituzionale.

Attività finanziarie non costituenti immobilizzazioni	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Titoli	0	0	0
Liquidità	188	619	
Totale	188	619	(431)

[10] – Disponibilità liquide

Disponibilità liquide	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Depositi bancari e postali	4.258	1.798	2.460
Denaro e valori in cassa	3	4	(0)
Totale	4.262	1.802	2.459

Il saldo rappresenta le transitorie disponibilità liquide presso istituti di credito e l'esistenza di numerario in cassa alla data del 30 giugno 2023.

[11] – Ratei e risconti attivi

I risconti attivi, pari ad Euro 575 (Euro 514 al 31/12/2022) misurano quote di oneri la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di pagamento dei relativi oneri, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono principalmente a quote di oneri finanziari e di altri costi per servizi. Non vi sono quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni.

Passivo

[12] – Patrimonio netto consolidato

Patrimonio netto consolidato	30-giu-23	31-dic-22	Δ
Capitale sociale	810	810	0
Riserva sopraprezzo azioni	11.459	11.459	0
Riserva legale	118	107	11
Riserva straordinaria	313	313	0
Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari atte:	301	350	(49)
Utile (perdita) portati a nuovo	650	71	579
Utile (perdita) dell'esercizio	392	590	(198)
Totale patrimonio netto di Gruppo	14.042	13.700	342
Totale patrimonio netto di terzi	0	0	0
Totale patrimonio netto consolidato	14.042	13.700	342

Nel prospetto che segue si riportano le movimentazioni subite dalle singole voci del patrimonio netto nel primo semestre 2023 e nell'esercizio precedente.

	Capitale sociale	Riserva sopraprezzo azioni	Riserva legale	Riserva FV Strumenti derivati	Riserva straordinaria	Utili (Perdite) portati a nuovo	Risultato di esercizio del Gruppo	Totale patrimonio netto del Gruppo	Capitale e riserve di terzi	Risultato di esercizio di terzi	Totale patrimonio netto consolidato
Alla chiusura dell'esercizio precedente	810	11.459	107	350	313	71	590	13.700	0	0	13.700
Destinazione risultato 2022	0	0	11	0	0	579	(590)	0	0	0	0
Altri movimenti	0	0	0	(49)	0	0	0	(49)	0	0	(49)
Risultato al 30 giugno 2023	0	0	0	0	0	0	392	392	0	0	392
Alla chiusura dell'esercizio corrente	810	11.459	118	301	313	650	392	14.042	0	0	14.042

Capitale sociale

Il capitale sociale della società Capogruppo, interamente sottoscritto e versato, è pari ad Euro 811.

Riserva sopraprezzo delle azioni

La riserva sopraprezzo azioni ha natura di riserva di capitale e si è incrementata rispetto al precedente esercizio di Euro 11.459.

Riserva legale

La riserva legale, pari a Euro 118, è una riserva di utili interamente indisponibile che si è incrementata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2022 della Capogruppo.

Riserva versamenti conto capitale

La riserva versamenti conto capitale è una riserva di capitale interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi

La riserva accoglie gli effetti della variazione nel *fair value* dei contratti su strumenti finanziari derivati su tassi (*cash flow hedge*) collegati ai mutui concessi da Intesa Sanpaolo, ICCREA e UniCredit.

Riserva straordinaria

La riserva straordinaria, pari ad Euro 313, è una riserva di utili interamente disponibile e non si è movimentata rispetto all'esercizio precedente.

Utili portati a nuovo

La voce utili (perdite) portati a nuovo, negativa per Euro 650, accoglie gli effetti delle rettifiche di consolidamento, e si è movimentata per effetto della destinazione del risultato dell'esercizio 2022 della Capogruppo.

Di seguito si riporta il prospetto di raccordo tra patrimonio netto e risultato del primo semestre della Società capogruppo e patrimonio netto e risultato del primo semestre consolidato.

	Esercizio		Esercizio precedente	
	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio	Patrimonio Netto	Risultato dell'esercizio
Patrimonio netto e risultato dell'esercizio come riportati nel bilancio d'esercizio della società controllante	12.497	379	12.168	228
Eliminazione del valore di carico delle partecipazioni consolidate				
- Riserve di consolidamento	0	0	0	0
- Risultato di esercizio delle società consolidate	22	22	0	0
Rilevazione dell'ammortamento sulla differenza di consolidamento EG Audiovisivi S	(30)	(30)	0	0
Altre rettifiche				
- Valutazione con il metodo del Patrimonio netto Hiway Media S.r.l.	(1.082)	(390)	(692)	(448)
- Contabilizzazione leasing secondo IAS n. 17	2.635	411	2.224	810
- Altre	0	0	0	0
Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza del gruppo	14.042	392	13.700	590
Patrimonio netto e risultato di esercizio di spettanza di terzi	0	0	0	0
Patrimonio netto e risultato di esercizio come riportati nel bilancio consolidato	14.042	392	13.700	590

[13] – Fondi per rischi ed oneri

I “fondi per rischi ed oneri”, come segnalato nei principi generali di redazione della presente nota integrativa, accolgono gli accantonamenti destinati a coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio non erano determinabili l'ammontare o la data di sopravvenienza.

Nella tabella che segue si riporta la composizione della voce “fondi per rischi ed oneri”:

Fondi per rischi ed oneri	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Fondo imposte differite	129	109	20
Strumenti finanziari derivati	8	0	8
Totale	137	109	28

Fondo imposte differite

Il fondo in esame, pari ad Euro 129, origina da differenze temporanee deducibili tra il valore civilistico di attività e passività ed il corrispondente valore riconosciuto ai fini fiscali; sono determinate utilizzando le aliquote fiscali che si prevede saranno applicabili nell'esercizio nel quale sarà realizzata l'attività fiscale o sarà estinta la passività fiscale. Attengono esclusivamente alla rilevazione della fiscalità differita relativa all'esercizio da parte di una società consolidata della facoltà prevista dall'art. 60 comma 7-bis del D.L. n. 104/2021 di sospendere gli ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali e materiali.

Strumenti derivati passivi

La voce si riferisce agli strumenti finanziari derivati con *fair value* negativo alla data del 30/06/2023.

[14] – Trattamento di fine rapporto

Il saldo della voce "Trattamento fine rapporto di lavoro subordinato", al 30 giugno 2023, è costituito dal debito verso i dipendenti in forza a tale data, al netto degli anticipi corrisposti e dell'imposta sostitutiva dell'IRPEF dovuta sulla rivalutazione del TFR, per le quote maturate dalla data di assunzione alla data di scelta del fondo pensionistico complementare cui versare le quote maturate successivamente.

Nella tabella che segue si riportano i movimenti subiti dalla voce "trattamento di fine rapporto".

TFR	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Saldo all'inizio dell'esercizio	301	228	73
Saldo partecipata acquisita	50	0	50
Accantonamento	60	109	(49)
Utilizzi	(42)	(36)	(6)
Saldo alla fine dell'esercizio	369	301	68

[15] – Debiti

I debiti, tutti espressi in moneta di conto, sono esposti al loro valore nominale e sono così suddivisi:

Debiti	30-giu-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso banche	13.810	11.298	2.512
Debiti verso altri finanziatori	3.167	2.768	399
Debiti verso fornitori	6.521	7.000	(479)
Debiti tributari	324	139	185
Debiti verso istituti di previdenza	249	169	81
Altri debiti	1.658	1.632	27
Totale	25.729	23.005	2.725

Di seguito vengono fornite le informazioni in ordine alla scadenza dei suddetti debiti.

Debiti	Entro 12 mesi	Oltre 12 mesi	Oltre 5 anni	Totale
Debiti verso banche	4.355	8.285	1.170	13.810
Debiti verso altri finanziatori	666	2.501	0	3.167
Debiti verso fornitori	6.504	17	0	6.521
Debiti tributari	324	0	0	324
Debiti verso istituti di previdenza	249	0	0	249
Altri debiti	834	824	0	1.658
Totale	12.932	11.627	1.170	25.729

Relativamente alla ripartizione dei crediti per area geografica, nel prospetto che segue si evidenziano i debiti verso soggetti non residenti nel territorio dello Stato.

Debiti	Italia	Eestero	Totale
Debiti verso banche	13.810	0	13.810
Debiti verso altri finanziatori	3.167	0	3.167
Debiti verso fornitori	6.336	185	6.521
Debiti tributari	324	0	324
Debiti verso istituti di previdenza	249	0	249
Altri debiti	1.658	0	1.658
Totale	25.544	185	25.729

[16] – Debiti verso banche

I “debiti verso banche” sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso banche	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Banche conto anticipi	1.378	701	677
Factoring conto anticipi	0	92	(92)
Carte di credito	142	77	65
Mutui passivi	12.291	10.428	1.863
Totale	13.810	11.298	2.512

Il dettaglio dei mutui e dei finanziamenti passivi distinto per scadenze è il seguente:

	Anno stipula	Scadenza	Debito residuo 30-06-2023	Entro 1 anno	Entro 5 anni	Oltre 5 anni
Mediocredito Italiano S.p.A.	2018	2028	789	158	592	39
ICRREA	2020	2025	913	453	460	0
Credito Valtellinese	2020	2026	868	280	588	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2020	2026	1.026	317	709	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2021	2027	584	150	434	0
Banca Agricola Popolare di Ragusa	2021	2025	180	76	104	0
ICCREA	2021	2031	0	0	0	0
Unicredit S.p.A.	2021	2027	595	140	455	0
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2022	2026	222	194	28	0
ICCREA	2022	2029	933	136	571	226
Banca del Fucino S.p.A.	2022	2030	1.290	175	755	361
ICCREA	2022	2027	1.300	195	1.008	98
SIMEST	2022	2028	300	5	263	32
UniCredit S.p.A.	2023	2029	800	4	644	152
Intesa Sanpaolo S.p.A.	2023	2026	715	245	470	0
BPER Banca	2023	2026	261	98	163	0
Banca Popola di Sondrio	2023	2028	1.000	164	818	18
ICCREA	2023	2023	615	76	284	254
Costo ammortizzato			(101)	(30)	(61)	(10)
Totale			12.291	2.836	8.285	1.170

[17] – Debiti verso altri finanziatori

Debiti verso altri finanziatori	30-giu-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso società di leasing	3.167	2.768	399
Totale	3.167	2.768	399

I debiti verso altri finanziatori attengono al debito verso società di leasing contabilizzato secondo il metodo finanziario.

[18] – Debiti verso fornitori

Debiti verso fornitori	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Debiti verso fornitori	6.616	7.100	(484)
Note credito da ricevere	(95)	(100)	5
Totale	6.521	7.000	(479)

I “debiti verso fornitori” sono relativi ad acquisti di beni e servizi ed il saldo, al netto delle note credito da ricevere, comprende sia le fatture dei fornitori contabilizzate e non liquidate al 30/06/2023 sia le fatture da ricevere per costi di competenza del primo semestre 2023.

[19] – Debiti tributari

I Debiti tributari sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti tributari	30/06/2023	31/12/2022	Δ
IRAP	160	31	129
Ritenute fiscali	127	108	19
Iva a debito	2	0	2
Altri debiti	35	0	35
Totale	324	139	185

[20] – Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale

I Debiti verso istituti di previdenza e sicurezza sociale sono dettagliati nel seguente prospetto:

Debiti verso istituti previdenziali	30/06/2023	31/12/2022	Δ
INPS	169	114	54
INAIL	51	31	20
Debiti previdenziali rateizzati	22	23	(2)
Altri debiti previdenziali	8	0	8
Totale	249	169	81

[21] – Altri debiti

Gli Altri debiti attengono a debiti verso altri creditori, come dettagliato nel seguente prospetto:

Altri debiti	30-giu-23	31-dic-22	Δ
Debiti verso dipendenti	208	161	47
Debiti verso Freelance	264	153	112
Debito verso Consiglio Amministrazione	8	15	(7)
Debito verso Collegio Sindacale	28	48	(20)
Debito verso Società di revisione	8	17	(9)
Debiti per acquisto partecipazione	1.124	1.219	(94)
Altri debiti	18	19	(1)
Totale altri debiti	1.659	1.632	27

La voce comprende il debito per saldo prezzo relativo all'acquisizione della partecipazione incorporata NVP Roma S.r.l.

[22] – Ratei e risconti passivi

Ratei e risconti passivi	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Ratei passivi	0	0	0
Risconti passivi	7.715	7.804	(89)
Totale	7.715	7.804	(89)

I risconti passivi di Euro 7.715 (Euro 7.804 al 31/12/2022) misurano quote di proventi la cui competenza è posticipata rispetto alla manifestazione numeraria e/o documentale; essi prescindono dalla data di incasso dei relativi proventi, comuni a due o più esercizi e ripartibili in ragione del tempo; attengono a contributi, sotto forma di credito d'imposta, per gli investimenti nel mezzogiorno ex art. 1 della L. 208/2015, 4.0 e ricerca e sviluppo; tali contributi vengono accreditati a conto economico, tra gli altri ricavi, in correlazione con la vita utile dei cespiti cui afferiscono.

Di seguito si espone il dettaglio dei risconti passivi del Gruppo.

Dettaglio Risconti passivi	30/06/2023	31/12/2022	Δ
Risconti passivi contributi quotazione	150	200	(50)
Risconti passivi Regione Sicilia PO FESR 3.1.1_2a	1.367	1.426	(58)
Risconti passivi contributi R&S	270	268	2
Risconti passivi contributi su investimenti	5.753	5.711	42
Risconti passivi altri contributi	175	200	(25)
Totale	7.715	7.804	(89)

Le quote di competenza di esercizi oltre i 5 anni ammontano ad Euro 582.

C. Informazioni sul conto economico

[1] – Valore della produzione

Il valore della produzione in dettaglio è quello che risulta dalla seguente tabella:

Valore della produzione	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	12.434	8.179	4.256
Incrementi immobilizzazioni per lavori interni	302	345	(43)
Altri ricavi e proventi	909	1.017	(107)
Totale	13.646	9.541	4.105

Ricavi delle vendite e delle prestazioni

I ricavi delle vendite e delle prestazioni segnano un incremento pari al 34% circa rispetto al primo semestre 2023, attribuibile all'incremento dei ricavi da riprese televisive.

In base al disposto dell'art. 38, comma 1 lettera i) del D.Lgs. 127/1991, relativamente alla ripartizione dei ricavi per area geografica, si segnala che i ricavi sono ripartiti come segue:

Ricavi delle vendite e delle prestazioni	Italia	UE	Extra UE	Totale
Ricavi da riprese televisive e noleggi	10.863	72	972	11.907
Noleggio attrez.audio-video	528	0	0	528
Totale	11.390	72	972	12.434

Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni

Sono relativi a costi del personale nonché alle quote di ammortamento dei beni impiegati per l'attività di ricerca, sviluppo e innovazione riferiti al progetto di gestione intermodale dei protocolli *broadcast* data-video-audio a supporto del sistema globale di produzione, gestione e distribuzione del contenuto. Per ulteriori dettagli si rinvia all'apposito paragrafo della relazione sulla gestione.

Altri ricavi e proventi

La voce altri ricavi e proventi è dettagliata nella tabella sotto riportata:

Altri ricavi e proventi	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Contributi c/impianti	714	727	(13)
Contributi c/esercizio	62	60	2
Credito d'imposta R&S	72	98	(26)
Credito d'imposta quotazione	50	50	0
Plusvalenza cessione cespiti	0	14	(14)
Ricavi non ricorrenti	10	67	(58)
Plusvalenze	0	0	0
Diversi	2	0	2
Totale	909	1.017	(107)

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, non vi sono ricavi di entità o incidenza eccezionali; fra gli altri ricavi e proventi sono tuttavia iscritti ricavi non ricorrenti per Euro 10 per plusvalenze e sopravvenienze attive.

[2] – Costi della produzione

I costi della produzione, coerentemente con l'incremento del valore della produzione, fanno segnare un incremento del 33% circa rispetto a quelli registrati nell'esercizio precedente ed in dettaglio sono quelli che risultano dalla seguente tabella.

Costi della produzione	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Acquisti	211	180	31
Servizi	4.982	2.498	2.484
Godimento beni di terzi	1.159	1.227	(68)
Salari e stipendi	2.593	1.791	803
Oneri sociali	602	444	158
Trattamento di fine rapporto	60	46	14
Altri costi del personale	540	395	145
Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali	476	408	68
Ammortamento delle immobilizzazioni materiali	1.365	1.964	(599)
Svalutazione crediti	0	25	(25)
Oneri diversi di gestione	288	281	7
Totale	12.277	9.260	3.017

Si segnala inoltre che, in base al disposto dell'art. 38 del d.lgs. 127/1991, lettera m, si segnala che non vi sono costi di entità o incidenza eccezionali; fra gli oneri diversi di gestione sono tuttavia iscritti costi non ricorrenti per Euro 241 a titolo prevalentemente di sopravvenienze passive.

Costi per acquisto merci

I costi per acquisto materie prime sono dettagliati nella tabella che segue:

Acquisti	30/06/2023	30/06/2022	Δ
Carburanti	162	151	11
Materiale di consumo	48	29	20
Altri acquisti	0	0	0
Totale	211	180	31

Costi per servizi

I costi per servizi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per servizi	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Servizi di produzione	2.828	913	1.914
Viaggi e trasferte	886	680	207
Costi di trasporto	42	8	34
Manutenzioni	124	61	63
Assicurazioni	73	50	23
Utenze	26	11	15
Consulenze	571	333	238
Compensi Amministratori	141	113	28
Compensi Collegio Sindacale	28	22	5
Compensi Società di Revisione	9	10	(2)
Spese di pubblicità	90	152	(62)
Altri costi per servizi	165	145	20
Totale	4.982	2.498	2.484

I costi per servizi diversi attengono prevalentemente a spese per servizi di terzi, spese assicurative ed altri servizi generali.

L'ammontare dei compensi complessivamente spettanti nel primo semestre ai componenti degli organi sociali del Gruppo, per lo svolgimento di tali funzioni nella Capogruppo e in altre imprese consolidate, è stato di Euro 141 per gli amministratori e di Euro 28 per il Collegio sindacale. Si informa, inoltre, che l'incarico di revisione legale dei conti della Capogruppo è affidato alla società di revisione BDO Italia S.p.A.; l'incarico di revisione legale ha comportato, nel primo semestre 2023, un onere complessivo pari ad Euro 9.

Costi per godimento beni di terzi

I costi per godimento beni di terzi sono dettagliati nella tabella che segue:

Costi per godimento beni di terzi	30/06/2023	30/06/2022	Δ
Fitti passivi	84	80	4
Noleggi	1.061	1.137	(76)
Altri costi	14	10	4
Totale	1.159	1.227	(68)

Costo del personale

Il costo del personale è dettagliato nella seguente tabella:

Costo del personale	30/06/2023	30/06/2022	Δ
Salari e stipendi	2.593	1.791	803
Oneri sociali	602	444	158
TFR	60	46	14
Altri costi	540	395	145
Totale	3.795	2.676	1.119

Rilevano nella voce in esame, i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed accantonamenti di legge. Si precisa che la voce altri costi è attribuibile alle indennità di trasferta riconosciute al personale dipendente.

Ammortamenti e svalutazioni

La voce rileva gli stanziamenti dell'esercizio calcolati in base alle aliquote di ammortamento rappresentative della vita utile dei beni materiali e delle attività immateriali del Gruppo, nonché gli accantonamenti al fondo svalutazione crediti per partite la cui inesigibilità è diventata ragionevolmente probabile.

Il dettaglio della voce e gli scostamenti intervenuti nell'esercizio sono evidenziati nella tabella che segue:

Ammortamenti e svalutazioni	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Ammortamento delle attività immateriali	476	408	68
Ammortamento delle attività materiali	1.365	1.964	(599)
Svalutazione crediti	0	25	(25)
Totale	1.841	2.398	(557)

Oneri diversi di gestione

Gli oneri diversi di gestione attengono ad imposte diverse da quelle sul reddito, a tasse dell'esercizio e ad oneri vari per la gestione delle società del Gruppo; sono iscritti, inoltre, in tale voce altri oneri a carattere non ricorrente sopra evidenziati per Euro 241.

Oneri diversi di gestione	30/06/2023	30/06/2022	Δ
Imposte e tasse	15	14	1
Altri costi ricorrenti	33	37	(5)
Altri costi non ricorrenti	241	230	11
Totale	288	281	7

[3] – Proventi e oneri finanziari

Il dettaglio della voce è di seguito indicato:

Proventi e oneri finanziari	30-giu-23	30-giu-22	Δ
Proventi finanziari da terzi	60	0	60
- <i>Interessi attivi su conti correnti bancari</i>	0	0	0
- <i>Contributi in conto interessi</i>	60	0	60
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	0	0	0
Totale proventi finanziari	60	0	60
Oneri finanziari verso terzi	499	262	237
- <i>Interessi passivi c/c</i>	23	14	9
- <i>Interessi passivi e commissioni factoring</i>	47	8	40
- <i>Interessi passivi mutui</i>	316	185	130
- <i>Differenziali strumenti derivati</i>	1	10	(9)
- <i>Interessi passivi leasing</i>	105	37	68
- <i>Altri oneri finanziari</i>	6	8	(1)
Totale oneri finanziari	499	262	237
Perdite su cambi	0	0	0
Utili su cambi	0	0	0
Totale utili e perdite su cambi	0	0	0
Totale proventi e oneri finanziari	(439)	(262)	177

[4] – Imposte

Calcolate sulla base delle aliquote fiscali vigenti in relazione alle disposizioni del D.Lgs. 446/97 e del DPR 917/86, misurano il carico fiscale di competenza dell'esercizio per IRES ed IRAP.

Imposte	30/06/2023	30/06/2022	Δ
IRES corrente	1	0	1
IRAP corrente	119	95	24
Totale imposte correnti	120	95	25
IRES differita/(anticipata)	28	0	28
IRAP differita/(anticipata)	0	0	0
Totale imposte differite/(anticipate)	28	0	28
Imposte esercizi precedenti	0	0	0
Totale imposte di competenza	149	95	53

D. Informazioni sul rendiconto finanziario

Il rendiconto finanziario consolidato del Gruppo al 30 giugno 2023 e al 31 dicembre 2022 (elaborato applicando il metodo “indiretto”) è riportato sinteticamente nel seguente prospetto.

Rendiconto finanziario	30-giu-23	31-dic-22
Flusso finanziario ante variazione del CCN	2.557	2.517
Variazione del CCN	301	4.995
Altri incassi e pagamenti	(42)	(36)
Cash-flow da attività operativa	2.816	7.476
Cash-flow da attività di investimento	(2.949)	(6.287)
Cash-flow da attività di finanziamento	2.473	157
Saldo monetario di esercizio	2.339	1.346
Disponibilità liquide all'inizio dell'esercizio	1.802	456
Disponibilità liquide acquisite dalla controllata	120	0
Disponibilità liquide alla fine dell'esercizio	4.261	1.802

La gestione corrente nel primo semestre 2023 ha generato liquidità per Euro 2,8 milioni (a fronte di una liquidità generata nel primo semestre 2022 di Euro 7,4 milioni).

L'attività di investimento ha assorbito risorse finanziarie nette per Euro 3,3 milioni (Euro 6,3 milioni nel primo semestre 2022).

Il cash-flow da attività di finanziamento è positivo per Euro 2,8 milioni quale saldo tra: (i) le erogazioni di nuovi mutui e finanziamenti per Euro 2,9 milioni; (ii) il rimborso di finanziamenti bancari per Euro 1,8 milioni; (iii) l'accensione di nuovi leasing per Euro 1,3 milioni (iv) il pagamento di leasing per Euro 0,9 milioni; (v) l'incremento delle esposizioni a breve termine per Euro 0,7 milioni; (vi) il pagamento di oneri finanziari per Euro 0,4 milioni.

Pertanto, le risorse finanziarie generate nel primo semestre 2023, pari ad Euro 2,4 milioni, hanno incrementato le disponibilità liquide a breve termine che, al 30 giugno 2023, sono pari ad Euro 4.261.

E. Impegni, garanzie e passività potenziali non risultanti dallo stato patrimoniale

Si informa che non vi sono impegni, garanzie e passività potenziali non riflessi nello stato patrimoniale.

F. Operazioni realizzate con parti correlate

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-quinquies, del D.Lgs. 127/1991, relativamente ai rapporti con entità correlate si precisa che il Gruppo NVP nel corso del primo semestre 2023 non ha posto in essere operazioni con parti correlate che abbiano il requisito della conclusione delle stesse a "non normali condizioni di mercato".

G. Accordi non risultanti dallo stato patrimoniale

In base a quanto previsto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-sexies, del D.Lgs. 127/1991, in ordine agli accordi non risultanti dallo Stato Patrimoniale (c.d. fuori bilancio) si precisa che il Gruppo non ha sottoscritto alcun accordo assimilabile a quanto previsto dalla relativa norma.

H. Informazioni relative al fair value degli strumenti finanziari

In base a quanto disposto dall'art. 38, comma 1, lettera o)-ter, del D.Lgs. 127/1991, in merito alle informazioni relative al valore equo ("*fair value*") degli strumenti finanziari, si segnala che la Società ha in essere dieci strumenti finanziari derivati (*Interest Rate Swap*) per la copertura del rischio di variabilità dei flussi finanziari associati al tasso di interesse variabile dei mutui sottoscritti con gli istituti "Intesa Sanpaolo", "ICRREA" e "UniCredit".

Di seguito si forniscono le ulteriori informazioni afferenti i contratti derivati in essere.

#	Tipologia contratto	Numero contratto	Divisa	Istituto	Data di stipula	Data di scadenza	Capitale di riferimento	Mark to Market
1	Interest Rate Swap (IRS)	27641638	Eur	ISP	24-set-18	30-giu-28	1.500	54
2	Interest Rate Swap (IRS)	37312962	Eur	ISP	4-nov-18	31-ago-26	1.284	64
3	Interest Rate Swap (IRS)	38353384	Eur	ISP	19-gen-21	19-gen-27	665	41
4	Interest Rate Swap (IRS)	38353384	Eur	ISP	22-giu-23	30-giu-23	735	(2)
5	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	30-set-20	30-giu-25	2.000	35
6	Interest Rate Swap (IRS)	-	Eur	ICCREA	27-ago-21	1-lug-26	686	36
7	Interest Rate Swap (IRS)		Eur	ICCREA	1-ott-21	1-ott-25	460	13
8	Interest Rate Swap (IRS)		Eur	ICCREA	1-nov-21	1-ott-25	596	18
9	Interest Rate Swap (IRS)	29062607	Eur	UniCredit	30-nov-21	30-set-27	700	47
10	Interest Rate Swap (IRS)	29062607	Eur	UniCredit	2-mag-23	29-mag-26	800	(6)

Il *fair value* netto e positivo degli strumenti derivati di copertura, pari ad Euro 301, è contabilizzato in una riserva positiva di patrimonio netto denominata “Riserva per operazioni di copertura dei flussi finanziari attesi”, con contropartita la voce B.III.4 dell’attivo (Strumenti finanziari derivati attivi), per Euro 309 e la voce B.3 del passivo (Strumenti finanziari derivati passivi) per Euro 8.

I. Fatti di rilievo successivi alla chiusura dell’esercizio in corso

Dopo la data di chiusura dell’esercizio in corso non si sono verificati eventi che inducano a rettificare le risultanze esposte nel bilancio consolidato al 30 giugno 2023.

Si segnala che in data 14 settembre 2023 è avvenuto il closing dell’operazione di acquisizione del ramo d’azienda di proprietà di Euroscena S.r.l. attraverso l’acquisizione da parte di NVP della partecipazione totalitaria nella società Produzioni Italia S.r.l., newco costituita da Euroscena nella quale è confluito il Ramo d’Azienda. L’operazione è ritenuta particolarmente strategica per il gruppo in quanto viene acquisita una struttura produttiva con l’ingresso di 25 dipendenti con una grande esperienza nelle produzioni televisive (sia sportive che entertainment), viene incrementata la capacità produttiva con 4 OB Van, viene acquisito il contratto del valore di circa 2,5 milioni di Euro con un prestigioso cliente che permette di rafforzare la presenza nell’ambito delle produzioni sportive in particolare nel campionato di calcio di Serie A.

Si rinvia alla Relazione sulla gestione per una descrizione dei fatti di rilievo più significativi avvenuti dopo la chiusura dell’esercizio in corso e sulla prevedibile evoluzione della gestione.

Il Presidente

Natalino Pintabona





NVP S.p.A.

Relazione della società di revisione sulla
revisione contabile limitata del bilancio
consolidato semestrale

Bilancio consolidato semestrale
al 30 giugno 2023

Relazione di revisione contabile limitata sul bilancio consolidato semestrale

Agli azionisti della
NVP S.p.A.

Introduzione

Abbiamo svolto la revisione contabile limitata dell'allegato bilancio consolidato semestrale, costituito dallo stato patrimoniale, dal conto economico, dal rendiconto finanziario e dalle relative note illustrative della NVP S.p.A. e controllate (Gruppo NVP) al 30 giugno 2023.

Gli Amministratori sono responsabili per la redazione del bilancio consolidato semestrale in conformità al principio contabile OIC 30.

È nostra la responsabilità di esprimere una conclusione sul bilancio consolidato semestrale sulla base della revisione contabile limitata svolta.

Portata della revisione contabile limitata

Il nostro lavoro è stato svolto in conformità all'International Standard on Review Engagements 2410, "Review of Interim Financial Information Performed by the Independent Auditor of the Entity". La revisione contabile limitata del bilancio consolidato semestrale consiste nell'effettuare colloqui, prevalentemente con il personale della Società responsabile degli aspetti finanziari e contabili, analisi di bilancio ed altre procedure di revisione contabile limitata.

La portata di una revisione contabile limitata è sostanzialmente inferiore rispetto a quella di una revisione contabile completa svolta in conformità agli *International Standards on Auditing* e, conseguentemente, non ci consente di avere la sicurezza di essere venuti a conoscenza di tutti i fatti significativi che potrebbero essere identificati con lo svolgimento di una revisione contabile completa. Pertanto, non esprimiamo un giudizio sul bilancio consolidato semestrale.

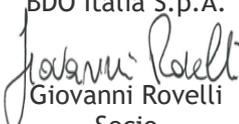
Altri Aspetti

Lo stato patrimoniale del bilancio consolidato semestrale al 30 giugno 2023 del Gruppo NVP presenta ai fini comparativi i valori relativi all'ultimo bilancio annuale al 31 dicembre 2022 della controllante NVP S.p.A., opportunamente integrati con le scritture di consolidamento. Al riguardo, si fa presente che al 31 dicembre 2022 NVP S.p.A. non ha predisposto il bilancio consolidato in quanto non ne risultava obbligata alla relativa predisposizione, e pertanto, le nostre conclusioni non si estendono ai suddetti dati comparativi.

Conclusioni

Sulla base della revisione contabile limitata svolta, non sono pervenuti alla nostra attenzione elementi che ci facciano ritenere che il bilancio consolidato semestrale del Gruppo NVP al 30 giugno 2023 non sia stato redatto, in tutti gli aspetti significativi, in conformità al principio contabile OIC 30.

Milano, 29 settembre 2023

BDO Italia S.p.A.

Giovanni Rovelli
Socio